平成23年2月1日発行 第11号（毎月1日発行）

Sing

静岡商工会議所報［シング］

2011
2
FEBRUARY

小売商業部会特集
中心商店街の通行量調査・お買物調査

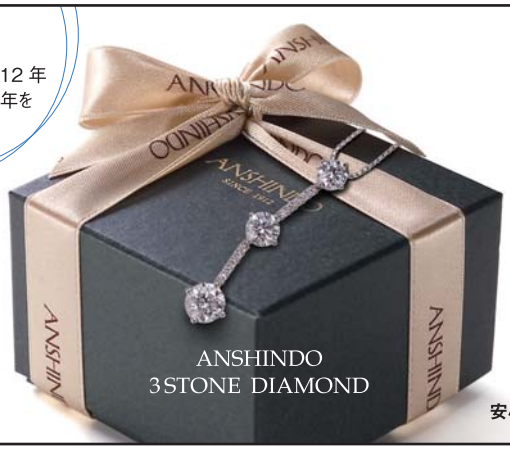
静岡へのメッセージ
静岡人的ホスピタリティに期待／残間里江子さん

Sing Interview：静岡のリーダーたち
㈱安心堂 永田正明 氏

商工会議所事業に関する会員アンケート結果
景気動向　平成22年10月～12月期
繁盛店づくりモデル事業
しごとなでしこ
転勤族が見た静岡
しずおか味な店

2月23日は富士山の日
静岡県

おかげさまで
安心堂は 2012 年
創業 100 周年を
迎えます



記念日の贈り物は安心堂で。

宝石・時計・メガネ ANSHINDO

安心堂本社／静岡市葵区横内町43 tel.054-245-1151 http://www.anshindo-grp.co.jp/

井越の振袖

あなたのお気に入りが必ずみつかる。後悔しない振袖選びは創業明治18年のきもの井越におまかせください。着付けはもちろん、ヘアやメイクまで際立つセンスの良さと、**各種お得な特典で万全サポート**いたします。

お買い上げ 30点フルセット
振袖フルセット
262,500円~

レンタル 6点セット
振袖レンタル
50,400円~

ご来店プレゼント
素敵な和の小物

◎お母様の振袖やお手持ちの振袖のお直しやお手入れ、コーディネイトも承ります。

越 静岡駅前 きもの井越

お直し・シミ抜き承ります

0120-001540
静岡市葵区御幸町7〈水曜定休〉
営業時間／AM10:00～PM7:00
http://www.ikoshi.co.jp

きもの井越はDMや電話による振袖の勧誘はいたしておりません。

しぞ~かおでん、全国おでん、B級グルメが大集結!

しぞ~かおでんフェア

会期 2月11日(金・祝)・12日(土)・13日(日)

会場
葵スクエア(学生おでん) 11時~20時
青葉シンボルロード(全国おでん・居酒屋おでん) 11時~20時
呉服町通り(駄菓子屋おでん・駄菓子屋) 11時~17時
七間町通り(B級グルメ) 11時~17時

青葉シンボルロード、七間町通り、呉服町通りで、今年も「しぞ~かおでんフェア」を開催します。全国のおでんや静岡県のB級グルメも大集結。ぜひ、ご来場ください。

主催 しぞ~かおでんフェア実行委員会 TEL251-3838

Sing 2011 2 FEBRUARY CONTENTS
平成23年2月1日発行 第11号（毎月1日発行）

※「Sing」は、静岡のS、清水のS、商工会議所のSに、現在進行形ingを組み合わせ、新しい商工会議所が前進し、明るい歌が響く未来をイメージしたタイトルです。

静岡へのメッセージ
02 静岡人的ホスピタリティで日本の観光業をリードして
プロデューサー 残間里江子さん

特集：小売商業部会
04 中心商店街の通行量調査・お買物調査
・静岡地区　中心商店街の通行量調査結果
・清水地区　中心商店街の通行量調査結果
・静岡地区　お買物調査結果
・清水地区　まちなかアンケート調査結果

14 Sing Interview：静岡のリーダーたち
お客様が楽しく美しくなる提案を続けて、来年、創業100周年を迎えます。笑顔のために仕事ができる我々は幸せです。
株式会社安心堂 代表取締役社長 永田正明氏

16 商工会議所事業に関する会員アンケート結果
力を入れてほしい事業は雇用対策・人材育成への支援

19 新年賀詞交歓会／女性会活動報告
20 シーズネットワーク活動報告
2/13 清水みなと屋台まつり
3/9 JAPAN SHOP視察会
21 中小企業経営情報
・景気動向　平成22年10月～12月期
・繁盛店づくりモデル事業成果報告会
・独占禁止法相談ネットワーク
・3/3-9 コンテンツバレーフェスティバル
・マル経資金&無料経営相談会の日程
25 オーレ!エスパルス!
竹内康人社長
われらオレンジサポーター!
ヘアーショップ ハヤシ
27 わが社自慢の商品・サービス
28 しごとなでしこ
小林範子さん
転勤族が見た静岡
水野和明さん
29 つなごう! 中部横断自動車道
山梨県南巨摩郡早川町
31 しずおか企業遺産
高松宮妃のおひなさま
32 しずおか味な店
驛前 松乃鮨

表紙／薩埵峠から富士山を望む

薩埵峠は、東海道の興津宿と由比宿の間に位置し、難所としても有名な全長3kmの峠。ここからは、歌川広重の浮世絵「東海道五拾三次」由井（保永堂版）と同じ構図で富士山を眺めることができます。今日では眼下に、JR東海道本線、国道1号、東名高速道路が海岸線に沿って交差する様子を見ることができます。
（写真提供：静岡県観光協会）

2月 商工会議所 セミナー・イベント カレンダー

※（静）は静岡事務所、（清）は清水事務所での開催

1	火	★静岡ホビーフェア(～3/27 東静岡広場)　★いちご狩り(～5/31 久能) ★ポップサーカス静岡公演(～2/13 清水マリンパーク)　★メンタルヘルス健康相談(静)
2	水	★マル経資金説明相談会(静・清)
3	木	
4	金	
5	土	
6	日	
7	月	★確定申告期・税務相談会(清)
8	火	★確定申告期・税務相談会(清)
9	水	★確定申告期・税務相談会(清)　★マル経資金説明相談会(静・清) ★情報化相談会(静・清)
10	木	★確定申告期・税務相談会(清)　★法律相談会(静)
11	金	★しぞ～かおでんフェア(～2/13 青葉シンボルロードほか)
12	土	
13	日	★珠算能力検定・暗算検定・段位認定試験 ★清水みなと屋台まつり(JR清水駅東口多目的広場)
14	月	★決算申告期・税務相談会(清)　★許認可相談会(静)
15	火	★決算申告期・税務相談会(清)　★夜間法律・税務相談会(清)
16	水	★販売士検定試験　★決算申告期・税務相談会(清)　★健康相談(静) ★特許・労務・融資・創業・経営革新相談会(清)　★卸商業部会セミナー(静)
17	木	★決算申告期・税務相談会(清)
18	金	★決算申告期・税務相談会(静・清) ★高松宮妃のおひなさま展(～3/3 グランシップ)
19	土	★静岡ものづくりフェア・しずおか食の祭典(～2/20 ツインメッセ静岡)
20	日	
21	月	★決算申告期・税務相談会(清)　★許認可相談会(静) ★賃金改定セミナー(静)
22	火	★決算申告期・税務相談会(清)　★特許・発明相談会(静) ★経営安定セミナー(清)　★ビジネスプランコンテスト(B-nest)
23	水	★決算申告期・税務相談会(清)　★マル経資金説明相談会(静・清) ★情報化相談会(清) ★静清工業用水協力会創立50周年記念講演会(エリザベート) ★シズオカシネマパークフェスティバル(～2/27 静活系劇場、静岡東宝会館)
24	木	★常議員会(清)　★決算申告期・税務相談会(静・清) ★法律相談会(静)
25	金	★決算申告期・税務相談会(静・清) ★台湾ビジネスセミナー(静岡グランドホテル中島屋)
26	土	
27	日	★簿記検定試験
28	月	★決算申告期・税務相談会(静・清)

▶セミナー・イベント情報満載のメールマガジン発信中
申込み http://www.shizuoka-cci.or.jp

オレンジチャレンジ2011．会員20000人大作戦 開催中!
～後援会員になってチームを支援し、共に戦おう!～
入会金1,000円、年会費／個人会員8,000円・ファミリー会員4,000円

個人会員・クレジット機能付会員共通特典!
1. チケット・商品引換ポイント（4,000 円分）
2. チーム情報誌『エスパルスニュース』（300円）を毎月お届け
3. オフィシャルイヤーブック（1,000円）を年1回進呈
4. ホームゲーム先行販売が前売価格の10％割引（1試合9枚まで）

ファミリー会員にはこんな特典が!!
1. ファミリー会員限定『オリジナルグッズ』をプレゼント
2. チケット・商品引換ポイント2,000 円分
3. ホームゲーム先行販売が前売券価格の15%割引（1試合2枚まで）
※エスパルスニュース、オフィシャルイヤーブックのお届けはございません。

〈その他、多くの特典があります!法人会員も大募集中!〉

SHIMIZU S-PULSE
詳細、入会方法はオフィシャルホームページでチェック! http://www.s-pulse.co.jp
■お問合せ先／エスパルス後援会事務局　TEL:054-336-6307　FAX:054-336-7755

静岡へのメッセージ

Message to SHIZUOKA

プロデューサー
残間里江子さん

Rieko Zamma

経歴

1950年宮城県仙台市生まれ。アナウンサー、編集者を経て、'80年に企画制作会社「(株)キャンディッド・コミュニケーションズ」を設立。出版、映像、文化イベント等を多数企画・開催する。'09年には、日本に新しい大人をつくる会員制ネットワーク「クラブ・ウィルビー」を設立。NHKラジオ「どよう楽市」にレギュラー出演中。
http://www.club-willbe.jp/

静岡人的ホスピタリティで、日本の観光業をリードして

私が仙台から富士市に引っ越して来たのは、中学一年の初夏だった。父が仙台で友人と始めた仕事が上手くいかず、会社をたたんで、新天地を求めてやってきたのだ。

当初、選択肢は二つあって、一つは千葉県木更津市で、もう一つが富士市だった。

「断然、静岡よ。気候は温暖だし、何よりも明るいイメージがいいわ」と言う母の一言で、私たち一家四人は富士市の住人になることが決まったのである。

「静岡に行きさえすれば、新しい人生が待っている」というのがいつしか家族の合い言葉になり、私は静岡県に移住をすれば、光の一筋も射さない今までの生活に終止符が打たれ、希望に満ちた明るい未来が待ち受けていると信じていた。

しかし、そう簡単に人生は変転するはずもなく、我が家の生活自体は思い描いていたようにはならなかった。

それでも、唯一の救いは母が言った通り、穏やかな気候と明朗闊達な人柄の友人たちの存在だった。

仙台は富士市の十倍以上の人口をもつ都会だったが、北に位置しているせいか、はたまた県民所得の低さからか、人々の表情には陰りがあった。

人の思いの裏側までを探り、感じたままを口に出すことを躊躇わせる東北人気質は「奥行き」と捉えることも出来るが、子供から無条件の明るさを奪い、屈託を植え付けた。

今月の一文字

残間里江子さんが選ぶ
静岡の良さを表現する一文字。

いつも真正面から“直球”勝負の静岡人。率直で素直な直情気質は魅力的。

直

そこへいくと静岡の人たちはいつも真正面からの直球勝負で、小気味よかった。

最初の頃、我が家は屈託の巣窟みたいな生活だったから、ネガティブな側面を理解されないことに苦痛も感じたが、やがて友達が増えるに従い、素直で率直な直情気質に魅了されて行った。

こうしたものごとをまっすぐ捉えるおおらかな気質は、サービス業に向いているように思う。

この時代、特に期待されているのはアジアからの観光客だが、アジア諸国との間には不幸な歴史も内在しているので、ここで求められるのは、素直な気持ちのもてなし心だ。

私が総合プロデューサーを務めた「ユニバーサル技能五輪国際大会」が成功裏に終わることが出来たのも、国内外からやってきた選手や関係者、見学者に対する明るく前向きな、県民の持つサービスソフトのお蔭だった。

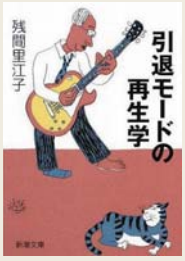
すでに県内には魅力ある観光資源が多数揃ってもいるのだから、ここに静岡人的ホスピタリティがあれば鬼に金棒、日本の観光に大きな可能性を与えることになるだろう。

課題があるとすれば、行政の国際化で、先般中国に強力な回路を持つ人と話していたら、富士山を擁する静岡は中国人の憧れでもあるのだが、中国国内では「静岡」という地名をそのまま中国語読みをするため、イメージがうまく固まらないのだと言っていた。

この先、中国のみならずアジア諸国に進出する際にも国毎にバラバラに読まれるのは得策ではないので、「SHIZUOKA」に統一したほうがいいのではないかと、その友人は言っていたが、私も全くその通りだと思った。

人を温かく迎え入れてくれる静岡人気質を主軸に据え、是非とも「ようこそJAPAN」の先頭を走って貰いたい。

著書のご紹介



「引退モードの再生学」
新潮文庫　500円(税込)

すっかり現役を退いた気分の大人の皆さん、「個人としての自分」を取り戻し、もう一度本気で幸せを目指しませんか——変化に富んだ時代に揉まれながら、青春を謳歌し、懸命に働いてきた“新シニア世代”。日本の未来は、巨大な潜在力をもつ彼らの活躍にかかっている。1950年生まれの著者が同世代へ贈る、熱い想いのこもったメッセージ。

小売商業部会特集

通行量・お買物調査

静岡・清水の中心商店街

静岡

清水

静岡商工会議所は、静岡市、中心商店街等と共同で、平成22年11月28日（日）に、静岡・清水両地区の中心商店街の通行量調査・お買物調査を実施しました。

静岡地区は、JR静岡駅と静岡鉄道・新静岡駅の2つの交通拠点と、パルシェ、松坂屋、丸井、109、パルコ、伊勢丹の6つの大型店を結ぶ形で、中心商店街が形成されています。

近年では、パルコが開店した平成19年の通行量がピークで、その後は新静岡センターの閉店の影響もあり、総通行量は減少傾向にあります。

一方、清水地区は、JR清水駅と静岡鉄道・新清水駅の2つの交通拠点と、西友、エスパルスドリームプラザの2つの大型店周辺の通行量が多くなっています。

静岡地区では、新静岡センターやバスターミナルが本年秋にリニューアル。清水地区では、JR清水駅西地区で再開発事業、JR清水駅東地区で文化施設の整備が進行中。今後これらの施設が、中心商店街の通行量にどのような影響を与えるか、注目されます。

静岡通行量調査結果

調査日時／ 平成22年11月28日（日）10:00～17:00
調査地点／ 全76地点
◎JR静岡駅周辺　◎紺屋町　◎呉服町
◎七間町　◎御幸町　◎伝馬町
◎追手町　◎鷹匠　◎駿府町
◎南町　◎馬場町　◎宮ヶ崎町
調査対象／ 小学生以上の歩行者
気象状況／ 晴れ　当日の気温　※静岡地方気象台調べ
［最高気温］19.3℃　［最低気温］6.6℃
［平均気温］13.7℃　〔平年11.3℃〕

※なお、本年度から、しずマチ紺屋町 戸田書店前・葵タワー側地下道内野ビル側地下道を新たに調査地点に追加した。

総通行量

総通行量は前年度より微減

平成8年度から継続して調査を実施している58地点の総通行量は359，535人で、前年度より若干減少したが減少幅は前年を下回った（表1）。また、全76地点の総通行量は415，131人であった。

通行量の年度比較（表1）

年　度	通行量（人）	指数
17年度	460,006	100.0
18年度	412,256	89.6
19年度	464,295	100.9
20年度	418,514	91.0
21年度	360,358	78.3
22年度	359,535	78.2

●右表の通行量は平成8年度から継続して調査している58地点の数値の合計。
●指数は5年前の平成17年度を100とした数値。

地点別通行量

トップはパルシェ前中央地下道で29,616人

歩道両側合計で最も通行量が多かったのは、「パルシェ前中央地下道」の29，616人で、以下「呉服町／スターバックスコーヒー呉服町通り店・サンカメラ前」の24，301人、「呉服町／三保原屋・谷島屋前」の22，038人の順となった（表2）。

なお、前年対比ができない3地点を除く計73地点の地点別の増減をみると、前年比で増加35地点、減少38地点となった。

通行量上位10地点［歩道両側］（表2）

調査地点	通行量（人）	22年度	21年度
パルシェ前中央地下道	29,616	1	1
呉服町/ｽﾀｰﾊﾞｯｸｽｺｰﾋｰ呉服町通り店･ｻﾝｶﾒﾗ前	24,301	2	2
呉服町/三保原屋･谷島屋前	22,038	3	6
紺屋町/ﾀﾘｰｽﾞｺｰﾋｰ･ｸｰﾎﾟｰﾙ会館前	21,430	4	7
呉服町/唐木屋薬局･安心堂本店前	20,290	5	3
国道横断ななめ地下道	17,909	6	8
松坂屋前中央地下道	16,643	7	4
紺屋町/静岡パルコ･トラヤ前	15,146	8	5
紺屋町/葵タワー側地下道	14,308	9	—
御幸町/丸井入口前	13,768	10	11

時間帯別通行量

通行量のピークは「15時～16時」

通行量がピークとなる時間帯をみると、「15時～16時」が最も多く、次いで「14時～15時」、「13時～14時」の順であった。（表3）

時間帯別通行量［全地点合計］（表3）　単位:人

性別＼時間	10～11	11～12	12～13	13～14	14～15	15～16	16～17
男性	13,847	18,820	22,968	24,278	27,016	28,427	26,086
女性	20,230	30,070	37,501	40,942	42,657	44,358	37,931
合計	34,077	48,890	60,469	65,220	69,673	72,785	64,017

商店街ブロック別通行量

3ブロックで前年度を上回る

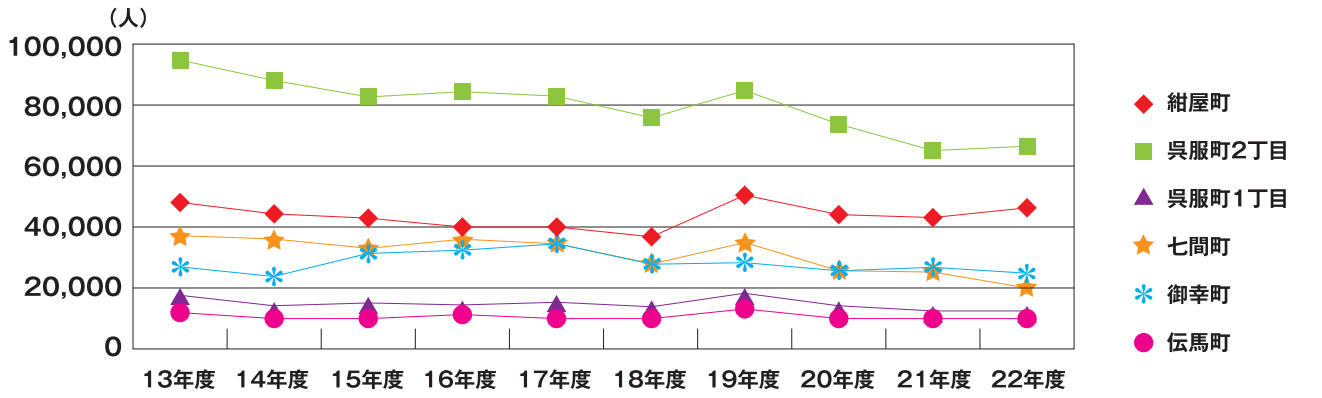
中心商店街を紺屋町、呉服町2丁目、呉服町1丁目、七間町、御幸町、伝馬町の6つのブロックに分けて通行量を前年と比較すると、紺屋町、呉服町2丁目、伝馬町が昨年度の通行量を上回った（表4）。なお、各ブロック別の10年間の推移は（表5）の通り。

商店街ブロック別通行量（表4）　単位:人

商店街ブロック	22年度		21年度	
	通行量（人）	平均（人）	通行量（人）	平均（人）
紺屋町（6地点）	47,800	7,967	42,539	8,508
呉服町2丁目（6地点）	66,629	11,105	65,184	10,864
呉服町1丁目（3地点）	10,485	3,495	10,587	3,529
七間町（6地点）	20,197	3,366	24,691	4,115
御幸町（6地点）	25,553	4,259	26,315	4,386
伝馬町（3地点）	8,880	2,960	8,411	2,804
合　計	179,544	33,152	177,727	34,206

※平均:各商店街における1地点当たりの通行量（紺屋町については地下街を除く）

商店街ブロック別通行量10年間の推移（表5）　単位:人



中心商店街主要地点通行量

単位（人）

清水通行量調査結果

調査日時／ 平成22年11月28日（日）10:00～20:00 ※港町サンライス前のみ8:00～20:00
調査地点／ 全16地点
清水駅西口・清水駅前交差点・清水駅前銀座シーグランデ前
清水駅前銀座港マーケット前・清水中央銀座蝶屋スタイル前
清水銀座パルホール前・新清水駅・相生町産業情報プラザ前
清水港町サンライス前・次郎長通り商店会事務所前
自転車道ドリームプラザ入口・自転車道島崎町入口・河岸の市前
清水駅東口・清水郵便局前・JR東海道線真砂踏切
調査対象／ 小学生以上の歩行者
気象状況／ 晴れ　当日の気温　最高気温20.0℃　最低気温 6.0℃
平均気温12.8℃〔平年11.4℃〕※静岡地方気象台調べ
※なお、本年度からJR東海道線真砂踏切を新たに調査地点に追加した。

総通行量

総通行量では、前年度より増加

本年度から新たに調査地点に追加した真砂踏切を除く15地点の総通行量は30,641人で、前年度の28,168人から2,473人増加した。（表1）

通行量の年度比較（表1）

年　度	22年度	21年度	増減	指数
通行量（人）	30,641	28,168	2,473	108.8

［特記事項］　清水港町サンライス前地点のあるエスパルス通りにおいて、調査当日の10:00～15:00までの間、港町商店街振興組合主催によるイベント「第8回みなと夢市」が開催されていた。同イベントは昨年度、別の日に開催されており、サンライス前地点については前年比大幅増となった。なお、この地点のみ8:00～20:00の間調査を実施した。（地点別通行量参照）

地点別通行量

清水港町サンライス前が最多で7,559人

最も通行量が多かったのは、「清水港町サンライス前」の7,559人で、以下「清水駅西口」6,927人、「自転車道ドリームプラザ入口」3,688人、「清水駅前銀座シーグランデ前」2,779人、「新清水駅」2,289人の順となった。なお、計15地点の地点別の増減をみると、対前年比で増加は7地点、減少8地点となった。（表2）

通行量上位15地点（表2）

順位	調査地点	通行量			
		22年度（人）	21年度（人）	増減（人）	指数
1	清水港町サンライス前	7,559	1,621 (7)	5,938	466.3
2	清水駅西口	6,927	7,663 (1)	△736	90.4
3	自転車道ドリームプラザ入口	3,688	4,036 (2)	△348	91.4
4	清水駅前銀座シーグランデ前	2,779	3,374 (3)	△595	82.4
5	新清水駅	2,289	1,533 (9)	756	149.3
6	清水駅前銀座港マーケット前	1,623	2,055 (5)	△432	79.0
7	清水中央銀座蝶屋スタイル前	1,252	1,553 (8)	△301	80.6
8	清水駅東口	1,199	1,765 (6)	△566	67.9
9	清水銀座パルホール前	701	772 (10)	△71	90.8
10	次郎長通り商店会事務所前	577	418 (11)	159	138.0
11	清水駅前交差点	571	2,232 (4)	△1,661	25.6
12	相生町産業情報プラザ前	553	413 (12)	140	133.9
13	自転車道島崎町入口	450	323 (13)	127	139.3
14	河岸の市前	274	216 (14)	58	126.9
15	清水郵便局前	199	194 (15)	5	102.6
合　計		30,641	28,168	2,473	108.8

※21年度の（　）内は昨年順位

時間帯別通行量

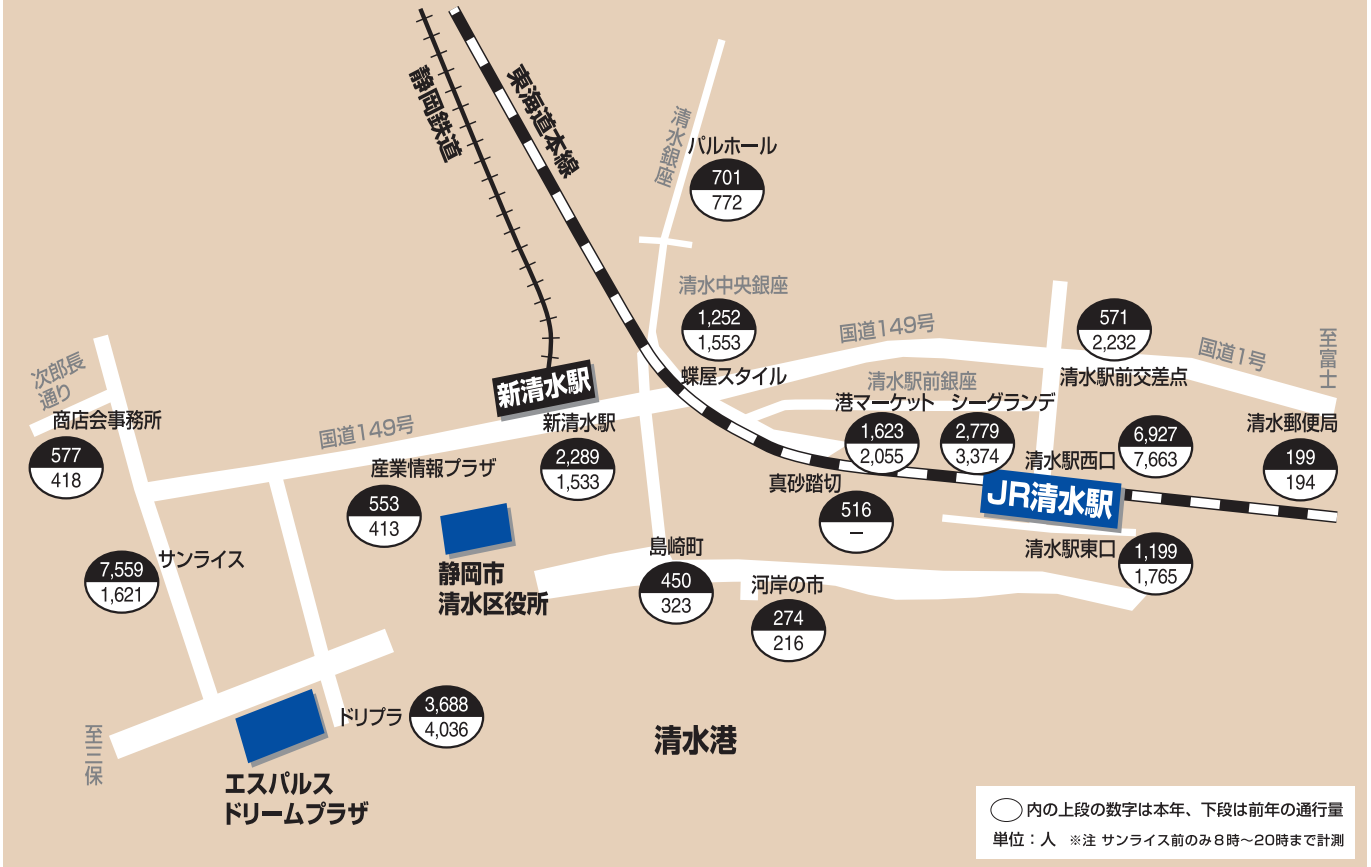
通行量のピークは「11時~12時」

通行量がピークとなる時間帯をみると、「11時~12時」が最も多く、次いで「12時~13時」、「10時~11時」の順であった。

時間帯別通行量［全地点合計］（表3）

時間帯	男（人）	女（人）	計（人）
8:00~9:00	29	23	52
9:00~10:00	122	124	246
10:00~11:00	1,679	2,135	3,814
11:00~12:00	2,051	2,691	4,742
12:00~13:00	1,810	2,179	3,989
13:00~14:00	1,676	1,981	3,657
14:00~15:00	1,519	1,817	3,336
15:00~16:00	1,188	1,453	2,641
16:00~17:00	1,206	1,300	2,506
17:00~18:00	1,276	1,134	2,410
18:00~19:00	924	833	1,757
19:00~20:00	786	705	1,491
合　計	14,266	16,375	30,641

清水地域中心市街地主要地点通行量



お買物調査結果

◆**調査日時**
平成22年11月28日(日)　10時～17時

◆**調査地点**　全9地点
◇パルシェ前
◇静岡伊勢丹前
◇松坂屋前
◇丸井前
◇SHIZUOKA109前
◇静岡パルコ前
◇紺屋町商店街(クーポール会館前)
◇呉服町商店街
(ギンザベルエトワール前)
◇七間町商店街
(静岡北ワシントンホテルプラザ前)

◆**調査方法**
来街者に対する面接アンケート方式

◆**回答者数**　540人
市内70.7%　市外29.3%
男性22.6%　女性77.4%

●住所別区分　(表1)

住所地	割　合
葵区	31.9%
駿河区	25.0%
清水区	13.9%
焼津・藤枝市	10.0%
その他県内	16.8%
県外	2.4%
計	100.0%

街へ来る交通手段は？

◆**市内は「自動車」「バス」、市外からは「JR東海」「自動車」**

来街の主な交通手段は、全体では「JR東海」「自動車」「バス」の順であった。

市内・市外別にみると、市内からは「自動車」「バス」「自転車・バイク・徒歩」の順であった。

市外からは「JR東海」「自動車」の2つで約97%を占めた。　(表2)

街へ来る頻度は？

◆**全体では月1～2回が最多**

中心商店街へ来る頻度は、全体で「月1～2回」「週1～2回」「ほぼ毎日」の順であった。

市内・市外別にみると、市内では「週1～2回」、市外では「月1～2回」が最も多くなっている。　(表3)

来街場所・目的地は？

◆**商店街では呉服町商店街が最多**

来街者の目的地(複数回答)は、商店街では「呉服町商店街」が最も多く、次いで「七間町商店街」「紺屋町商店街」の順であった。

大型店では「静岡パルコ」が最も多く、次いで「パルシェ」、「SHIZUOKA109」、「静岡伊勢丹」の順であった。　(表4)

交　通　手　段　(表2)

	1位	割合(%)	2位	割合(%)	3位	割合(%)
全体	JR東海	31.1	自動車	25.0	バ　ス	15.6
市内	自動車	23.3	バ　ス	20.9	自転車・バイク 徒歩	17.5 17.5
市外	JR東海	67.7	自動車	29.1	バ　ス	2.5

来　街　頻　度　(表3)

	1位	割合(%)	2位	割合(%)	3位	割合(%)
全体	月1～2回	31.1	週1～2回	28.7	ほぼ毎日	16.2
市内	週1～2回	37.4	月1～2回	29.6	ほぼ毎日	18.6
市外	月1～2回	34.8	2～3カ月に1回 ほとんど来ない	22.8 22.8	—	—

来街場所・目的地
[複数回答] (表4)

《商店街》	呉服町商店街	26.1%
	七間町商店街	16.1%
	紺屋町商店街	7.0%
	御幸町商店街	1.9%
《大型店》	静岡パルコ	37.8%
	パルシェ	29.1%
	SHIZUOKA109	24.6%
	静岡伊勢丹	24.3%
	松坂屋	16.9%
	丸井	12.0%
	アスティ	5.9%

毎日が、あたらしい。
ファッションの伊勢丹

ISETAN
伊勢丹　静岡
www.isetan.co.jp
静岡市葵区呉服町1-7/〒420-0031
電話054(251)2211大代表/'11

中心商店街を訪れる目的は？

◆買物では「衣料品」が最多

来街目的（買物品目・複数回答）の最多は「衣料品」で、以下「食料品」「書籍・文具」「カバン・履物」の順であった。（表5）

来街目的（買物）上位7品目
［複数回答］（表5）

	22年度	21年度
衣料品	50.1%	48.4%
食料品	23.0%	24.7%
書籍・文具	15.1%	14.8%
カバン・履物	12.6%	12.1%
化粧品・医薬品	12.0%	9.9%
贈答品	9.5%	13.2%
家庭用品	6.8%	9.2%

◆買物以外では「飲食」が最多

来街目的（買物以外・複数回答）の最多は「飲食」で、以下「その他」（ウィンドウショッピング、会合、美容等）、「映画」の順であった。（表6）

来街目的（買物以外）上位5品目
［複数回答］（表6）

	22年度	21年度
飲　食	57.4%	54.6%
その他	29.4%	16.7%
映　画	11.0%	12.9%
イベント	6.9%	16.1%
何となく	4.4%	15.3%

中心商店街での滞在時間は？

◆「2時間～3時間未満」が最多

中心商店街での滞在時間は「2時間～3時間未満」が最多で、以下「3時間～5時間未満」「1時間～2時間未満」の順となっている。（表7）

滞　在　時　間（表7）

	22年度	21年度
2時間～3時間未満	30.2%	30.2%
3時間～5時間未満	30.0%	25.7%
1時間～2時間未満	17.8%	20.7%
5時間～6時間未満	8.9%	9.3%
1時間未満	8.9%	9.6%
6時間以上	4.2%	4.5%

買物・飲食での予算は？

◆5千円未満が59・3%

買物・飲食の予算は「3千円未満」が最も多く、以下「3千円～5千円未満」「5千円～1万円未満」の順となっている。昨年度は5千円未満が52・2%であったが、今回59・3%と増えており、さらなる節約志向がうかがえる。（表8）

予　算　額（表8）

	22年度	21年度
3千円未満	37.6%	30.0%
3千円～5千円未満	21.7%	22.2%
5千円～1万円未満	19.6%	21.7%
1万円～2万円未満	13.1%	14.6%
2万円～3万円未満	3.9%	6.7%

通信販売を利用しますか？

◆52・2%が利用

最近1年間の通信販売の利用回数は、「年1～2回」が21・9%で最も多く、「年5回以上」が16・7%、「年3～4回」が13・6%の順であった。また、「利用しない」という回答も47・8%あった。（表9）

通信販売の利用状況（表9）

年1～2回程度	21.9%
年3～4回程度	13.6%
年5回以上	16.7%
利用しない	47.8%

◆インターネット利用とカタログショッピングがともに約5割を占める

通信販売の利用形態（複数回答）ではインターネットとカタログショッピングがそれぞれ約5割を占めている。（表10）

通信販売の利用形態
［複数回答］（表10）

インターネット	55.0%
カタログショッピング	46.1%
テレビショッピング	13.1%
新聞・雑誌広告	11.0%

◆購入商品では衣料品が5割以上

購入商品では衣料品が約55%と半分以上を占め、次いで書籍・文具が約23%、化粧品・医薬品が約21%で続いている。（表11）

通信販売で購入する商品
［複数回答］（表11）

衣料品	54.6%
書籍・文具	22.7%
化粧品・医薬品	21.3%
カバン・履物	16.0%
家庭用品	15.6%
食料品	13.5%
CD・DVD	12.4%
レジャー・娯楽品	7.8%
インテリア・家具	7.4%
時計・宝石・メガネ	3.9%
贈答品	2.1%

●1,000万円のスポーツ傷害保険付●入会金・年会費無料
会員特別割引き10%～5%OFF　赤札商品さらに5%～2%OFF（一部除外品あり）
Member's Card 会員募集中!
ジャンボ SPOPIA シラトリ
おトクな情報をメールでお届け
ホームページ会員募集中！
http://www.spopia-shiratori.co.jp/
（株）シラトリ本部／静岡市葵区東町66番地 ☎054-255-0166

清水まちなかアンケート調査結果

◆**調査日時**
平成22年11月28日(日)　10時～17時

◆**調査地点**　全15地点
◇清水駅西口
◇清水駅前交差点
◇清水駅前銀座シーグランデ前
◇清水駅前銀座港マーケット前
◇清水中央銀座蝶屋スタイル前
◇清水銀座パルホール前
◇新清水駅
◇相生町産業情報プラザ前
◇清水港町サンライス前
◇次郎長通り商店会事務所前
◇自転車道ドリームプラザ入口
◇自転車道島崎町入口
◇河岸の市前
◇清水駅東口
◇清水郵便局前

◆**調査方法**
来街者に対する面接アンケート方式

◆**回答者数**　198人
市内76.8%　市外18.2%
男性49.5%　女性48.0%

街へ来る交通手段は？

◆**「車・バイク」、「徒歩・自転車」の順**

来街の主な交通手段は、「車・バイク」が36.4%と最も多く、次いで「徒歩・自転車」30.3%、「JR東海」15.1%の順であった。（表1）

交　通　手　段　（表1）

	22年度	21年度
車・バイク	36.4%	38.9%
徒歩・自転車	30.3%	22.7%
JR東海	15.1%	14.3%
バス	11.1%	11.3%
静鉄電車	5.6%	10.8%

街へ来る頻度は？

◆**「月1～2回」、「週1～2回」の順**

来街の頻度は、「月1～2回」が26.3%と最も多く、次いで「週1～2回」25.3%、「ほぼ毎日」19.2%の順であった。（表2）

来　街　頻　度　（表2）

	22年度	21年度
月に1～2回	26.3%	26.6%
週に1～2回	25.3%	26.1%
ほぼ毎日	19.2%	17.2%
2～3カ月に1回	12.6%	10.8%
ほとんど来ない	11.6%	13.3%
はじめて来た	5.0%	3.9%

来街場所は？

◆**商業施設と商店街に集中**

来街場所（複数回答）は、「エスパルスドリームプラザ」が27.1%と最も多く、次いで「清水駅前銀座商店街」24.9%、「清水銀座商店街」13.0%の順であった。（表3）

来　街　場　所　［複数回答］（表3）

エスパルスドリームプラザ	27.1%
清水駅前銀座商店街	24.9%
清水銀座商店街	13.0%
河岸の市	10.8%
西友清水店	6.3%
港町商店街	3.3%
次郎長通り商店街	2.2%

NTTグループならではの「安心」と「信頼」
人材派遣はNTTマーケティングアクトへご用命下さい。

人材派遣利用のメリット

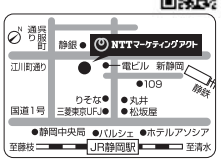
人件費等の削減
●賞与、退職金、交通費、社会保険料などの経費が不要です。
●人件費（固定費）を流動費として扱うことができます。

採用コストの削減
●採用にかかる時間や費用が不要です。
●求人広告費の削減になります。

過剰雇用の回避
●繁忙期への対応をしたい（決算期・月末など）。
●組織の拡大・変更に対応し、人材の配置をフレキシブルに行いたい。

給与計算の不要
●社員の給与支給は弊社が行いますので、給与計算の煩わしさから開放されます。

NTT西日本グループ 人材派遣総合サイト
ACTO Staff
http://www.actostaff.jp/



お問合せは　NTTマーケティングアクト静岡営業所
〒420-0857 静岡市葵区御幸町4-1 アーバンネット静岡ビル2F
FreeDial 0120-266-064
（受付/ 9:00～17:30 土・日・祝は除く）

来街目的は？

◆「買物」が最多

来街目的（複数回答）は、「買物」が43・0％と最も多く、次いで「イベント参加」19・3％、「アルバイト・仕事」8・9％の順であった。（表4）

来　街　目　的
［複数回答］（表4）

	22年度	21年度
買　物	43.0%	44.9%
イベント参加	19.3%	12.6%
アルバイト・仕事	8.9%	4.8%
飲　食	8.5%	10.1%
観　光	6.3%	3.4%

清水のまちなかでよく利用する店は？

◆「生鮮食料品店」、「スーパーマーケット」などが上位

よく利用する店（複数回答）は、「生鮮食料品」と「スーパーマーケット」がそれぞれ12・8％で最も多く、次いで「薬局・ドラッグストア」11・0％、「飲食店」10・5％の順であった。（表5）

よく利用する店
［複数回答］（表5）

生鮮食料品	12.8%
スーパーマーケット	12.8%
薬局・ドラッグストア	11.0%
飲食店	10.5%
書籍・文具	10.3%
婦人服	6.8%
レジャー・娯楽	5.4%

街での滞在時間は？

◆「1時間～2時間未満」が最多

街での滞在時間は「1時間～2時間未満」が32・8％と最も多く、次いで「2時間～3時間未満」20・7％、「1時間未満」16・7％の順であった。（表6）

滞　在　時　間
（表6）

	22年度	21年度
1時間未満	16.7%	17.7%
1時間～2時間未満	32.8%	29.1%
2時間～3時間未満	20.7%	28.1%
3時間～5時間未満	10.1%	10.8%
5時間～7時間未満	2.5%	3.9%
7時間以上	14.6%	4.9%

買物・飲食での予算は？

◆「3千円未満」が5割弱

買物・飲食の予算は「3千円未満」が47・5％と最も多く、次いで「3千円～5千円未満」22・7％、「5千円～1万円未満」17・7％の順であった。（表7）

買物・飲食での予算
（表7）

	22年度	21年度
3千円未満	47.5%	42.4%
3千円～5千円未満	22.7%	28.6%
5千円～1万円未満	17.7%	18.7%
1万円～3万円未満	4.0%	2.5%
3万円以上	1.0%	1.0%

まちなかに欲しい施設・サービスは？

◆「レストラン・カフェ」、「商業施設」、「駐車場」などが上位

まちなかに欲しい施設・サービス（複数回答）は「レストラン・カフェ」が11・3％と最も多く、次いで「商業施設」、「駐車場」の9・6％、「観光施設」7・3％の順であった。（表8）

まちなかに欲しい施設・サービス
［複数回答］（表8）

レストラン・カフェ	11.3%
商業施設	9.6%
駐車場	9.6%
観光施設	7.3%
こどもの遊び場	7.1%
休憩施設（ベンチ・テーブル）	6.0%
公衆トイレ	5.6%

■フォークリフト ■小型移動式クレーン ■玉掛け ■ガス溶接 ■車両系 ■高所作業車 ■ショベルローダー等

KOMATSU

コマツ教習所《講習日程のご案内》

受講者募集

● 2月・3月の各コースの日程

丸のこ 安全衛生教育 ●2月19日（土） ●3月12日（土）

講習種類	種　類	コース	2　月	3　月
技能講習	フォークリフト	11H	5～6、19～20	14～15、26～27
		★31H	5～8、14～17、19～22、24～27、28～3/3	5～8、10～13、14～17、22～25、26～29
		35H	18～22	9～13
	★小型移動式クレーン	16H	7～9、16～18、25～27	2～4、12～14、28～30
		20H		
	玉掛け	15H	10～11	5～6、14～15
		★19H	3～5、19～21、28～3/2	9～11、16～18、26～28
	車両系（整地 他）	14H	3～4、14～15、26～27	7～8、17～18、26～27
		18H	14～16	7～9
		★38H	14～19	7～12
	★高所作業車	12H	5～6、14～15、21～22	5～6、15～16、28～29
		14H		

講習種類	種　類	コース	2　月	3　月
技能講習	★ガス溶接	13H	10～11	7～8
	車両系（解体）	3H	24	30
	ショベルローダー等	11H	7・11	1・5
		★31H	7～10	1～4
	不整地運搬車	11H	―	22～23
その他	小型建設機械	13H	10～11	24～25
	ローラー	10H	―	―
	研削と石	6H	9	18
	アーク溶接	21H	16～18	9～11
	職長・安責	14H	24～25	22～23

表中★印は教育訓練給付制度の指定講座です。
コース内容、空き状況などお気軽にお問い合わせ下さい。

静岡労働局長登録教習機関
コマツ教習所㈱静岡センタ
静岡市駿河区国吉田1丁目11-30
☎054-262-0005
FAX054-262-0019
http://www.komatsu-kyoshujo.co.jp/

どこにも負けない、誰にも自慢の、
郷土の誇りを集めました。

駿府楽市

静岡市葵区黒金町47番地　アスティ静岡内
TEL 054(251)1147　FAX 054(285)1093
営業時間／あさ9時～よる9時

吉川国際特許商標事務所

http://www.y-po.net

特許・商標のご相談は商工会議所の窓口へ！
2月16日㈬13:30より静岡商工会議所 清水事務所
2月22日㈫13:30より静岡商工会議所 静岡事務所
で相談会を行います

〒422-8064
静岡市駿河区新川1-11-28
TEL 054-654-5480／FAX 054-654-5482
E-mail info@y-po.net
弁理士　吉川晃司／弁理士　吉川明子

I.K（イハラ観光）グループ

イハラ観光バス　054-363-1105
イハラレンタリース㈱　054-364-7025
パンダタクシー　054-361-1112
パンダ代行運転　054-363-1205

365日
24時間サービス

清水区八坂東２丁目15-25
東名清水インター前

ASKUL AGENT

OFFICE
トータルサポート

www.takada-net.com
アスクルのタカダ　検索

タカダ㈱株式会社

〒424-0818 静岡市清水区江尻町4番39号（清水銀座）　TEL:054-367-0129

参加者募集

静岡商工会議所報「Sing」
印刷・封入封緘・配送業者
入札参加説明会

【日　　時】 2月10日（木）
印刷:13時30分～　封入封緘・配送:15時～
【会　　場】 静岡商工会議所会館　2階202号室
【申込方法】 参加希望の会員事業所は、前日までに、
電話で下記へご連絡ください。
【申 込 先】 静岡商工会議所　広報室　TEL253-5111

セルフラウンド　@¥5,000（3名~4名）
キャディ付ラウンド@¥7,500（4名）
3月　8㈫/9㈬/10㈭/11㈮
4月　8㈮/13㈬/28㈭

セルフラウンド食事付　@¥6,000（3名~4名）
キャディ付ラウンド食事付@¥8,500（4名）
3月　2㈬/16㈬/30㈬
4月　6㈬/20㈬

詳細はフロントまでお電話ください。

静岡商工会議所小売商業部会長
㈱安心堂 代表取締役社長

永田正明氏

Masaaki Nagata

静岡本店

静岡のリーダーたち Sing Interview

お客様が楽しく美しくなる提案を続けて、来年、創業100周年を迎えます。笑顔のために仕事ができる我々は幸せです。

創業100年の安心堂の基本はアフターサービス

安心堂は来年、2012年に創業100周年を迎えます。祖父は時計修理の技術者で、父の代に時計・宝飾品・メガネ・美術工芸品の販売へウエイトを移しました。46年前に宝石の輸入・デザイン・製作部門を設立。海外進出も果たし、1970年にロサンゼルス、1976年にパリへ出店。現地では小売活動と情報収集を行い、主にパリ店を通して西欧から宝飾品を輸入しています。

時計修理技術者からスタートしたので、アフターサービスを基本に考えてきました。商品をご購入いただいたときから本当の意味のビジネスがスタートします。アフターサービスをしっかりやることで、お客様の信用・信頼関係が生まれてきました。

100周年は過去を振り返り、将来を考える良い機会です。感謝の心をお客様に、社員に、お取引先に、先輩に表し、100年間に培った良い伝統・社風・文化を、これからの100年に継続していきたい。

これからのターゲット、この先のマーケットは

業界は明るさが出てきました。大衆向けのジュエリー市場は依然として節約ムードが強いですが、高額の宝石や宝飾品の引き合いは昨年のクリスマス時には活発化し、成約も増えてきました。生活に倹約志向が定着して満2年、そろそろ「倹約疲れ」で、ゆとりのある層から「ときには、豪華に、贅沢を」という消費意欲が出はじめました。

とにかく熟年、年配の方は元気が良いですね。65歳以上の人口が5人に1人の割合を超え、その消費行動が景気に大きな影響を与えるようになってきました。年金生活に入った人たちは退職金の支給もあり、生活にゆとりがあります。金融資産がある人も熟年層に多く、しばらくは高級品・贅沢品のマーケットリーダーとして景気に明るさをもたらすのに貢献するでしょう。彼らは家族の絆を大切にし、娘さん、お孫さんと一緒に買い物をする傾向もあります。娘さん、お孫さんの意見を聞いて購入し、その宝飾品は娘さん、お孫さんに受け継がれていくのです。

熟年女性はメガネをいくつも持っていて、場面によって使い分けています。当店では、ヨーロッパ製で素材やデザインにこだわった逸品を揃え、10歳若く見えるメガネをご提案しています。「いいメガネね。どこで買ったの?」と、口コミで広がっています。

家の中でテレビを観ているよりも、明るい色の服や素敵な宝飾品を身に

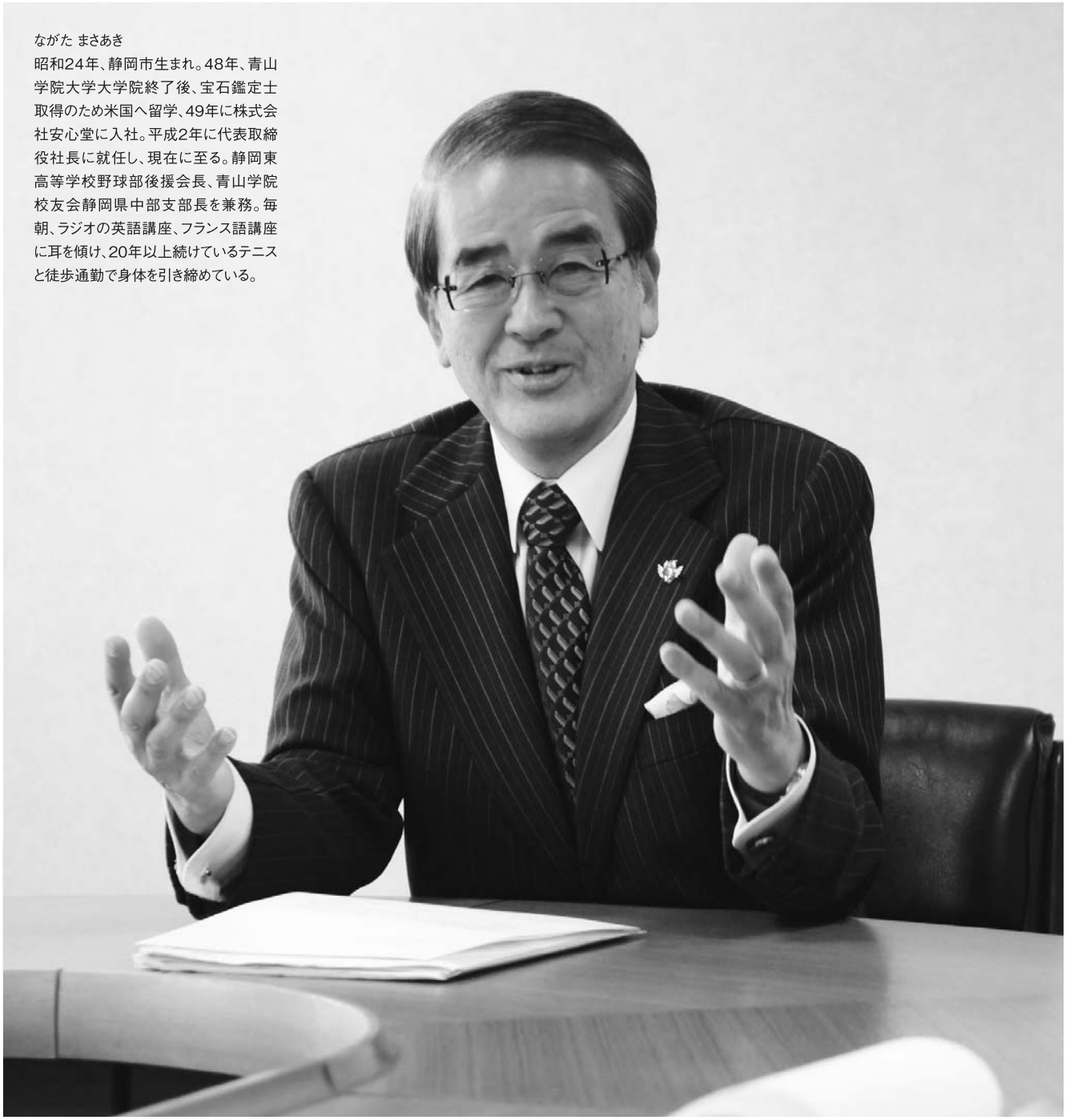
つけて、家族や友人と食事をしたり、旅行に行くと、会話が弾んで、ニコニコして、楽しくなり、若くなります。

我々の商売の基本は、お客様に喜んでいただくこと。お客様が楽しくなる、元気になる、美しくなる、若々しくなる、幸せになる、笑顔になる、個性的になる、魅力的になるものをご提供し、思い出・感謝の心・絆の橋渡しをすることです。お客様の幸せや笑顔のために仕事ができる我々は幸せです。これからも高品質の価値ある商品をご提案、ご提供し、お客様との人間関係を深めていきたいと考えています。

新商工会議所に期待すること

静岡を大人がもっと楽しめるまちにしていきたいですね。高齢化社会になり、高齢者の人たちは、街中に住み、気軽に歩いて、いくつかのデパート・専門店を買いまわる傾向になっています。まちづくりも人と人とのコミュニケーション、人情が大切です。露店市のにぎわい。人の住む商店街の暖かさ。買物しやすい大型店。おしゃれして出かけたくなる個店や飲食店がある街。それが、市民に必要とされるまちではないでしょうか。

そういうまちづくりのために、小売商業部会だけでなく、他の部会の人の知恵も借りたいし、市民からも、まちづくりについてもっと活発な意見をいただきたいですね。



ながた まさあき
昭和24年、静岡市生まれ。48年、青山学院大学大学院終了後、宝石鑑定士取得のため米国へ留学、49年に株式会社安心堂に入社。平成2年に代表取締役社長に就任し、現在に至る。静岡東高等学校野球部後援会長、青山学院校友会静岡県中部支部長を兼務。毎朝、ラジオの英語講座、フランス語講座に耳を傾け、20年以上続けているテニスと徒歩通勤で身体を引き締めている。

平成22年度 会員アンケート調査結果 ～商工会議所の事業活動について

静岡商工会議所では、より良い会議所となるために、任意に抽出させていただいた会員の皆様に対して、会員アンケート調査を実施いたしました。

今後はこの結果を真摯に受け止め、会員サービスの一層の向上に取組んでまいります。

1.調査目的
当会議所の認知度や利用度、要望等を確認し、会員サービスの向上に努める。

2.実施時期
平成22年12月上旬

3.調査方法
郵送によるアンケート方式

4.調査対象
任意抽出した1200社
※静岡地域800社
清水地域400社

回答社数 465社（回答率 38.8%）

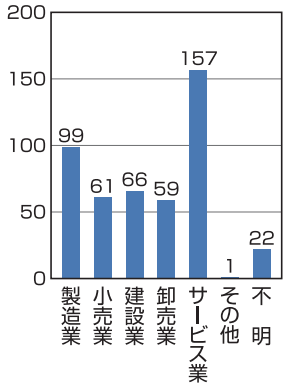
回答事業所の内訳

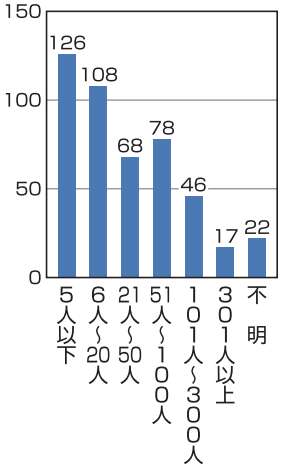
◆業種別 （社）

製造業	99
小売業	61
建設業	66
卸売業	59
サービス業	157
その他	1
不　明	22
合　計	465

◆従業員規模別 （社）

5人以下	126
6人～20人	108
21人～50人	68
51人～100人	78
101人～300人	46
301人以上	17
不　明	22
合　計	465

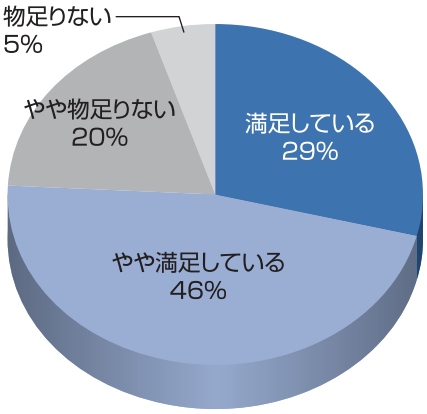




調査結果

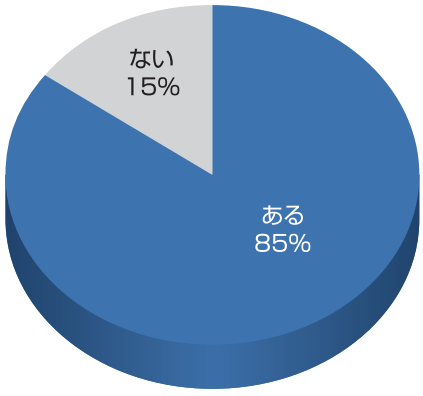
「満足」と一定の評価をしている方が7割以上

設問1：静岡商工会議所の活動をどのように感じていますか。



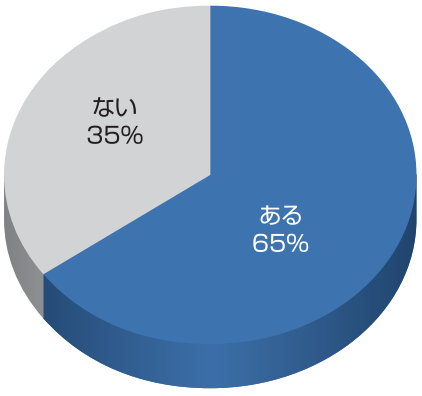
多くの会員の方に来所いただいております

設問2：これまで静岡商工会議所に来られたことがありますか。



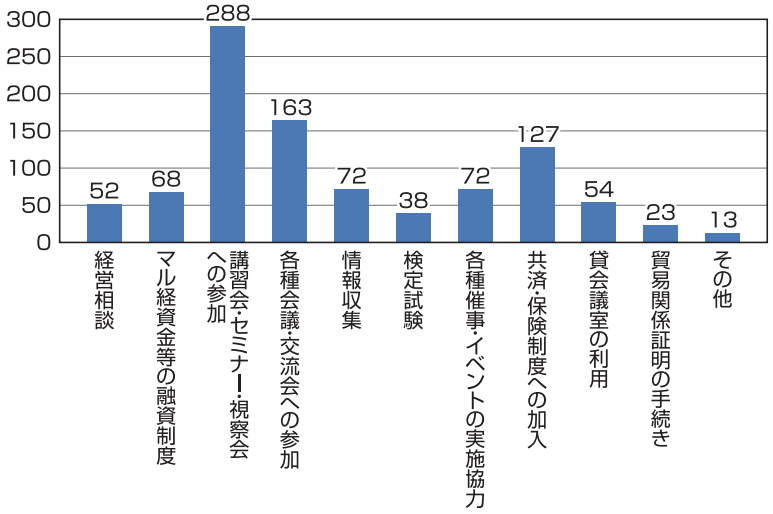
会員事業所への訪問は6割程度にとどまる

設問3：これまでに当会議所職員が貴社を訪問したことはありますか。



各種事業・サービスをご利用いただいております

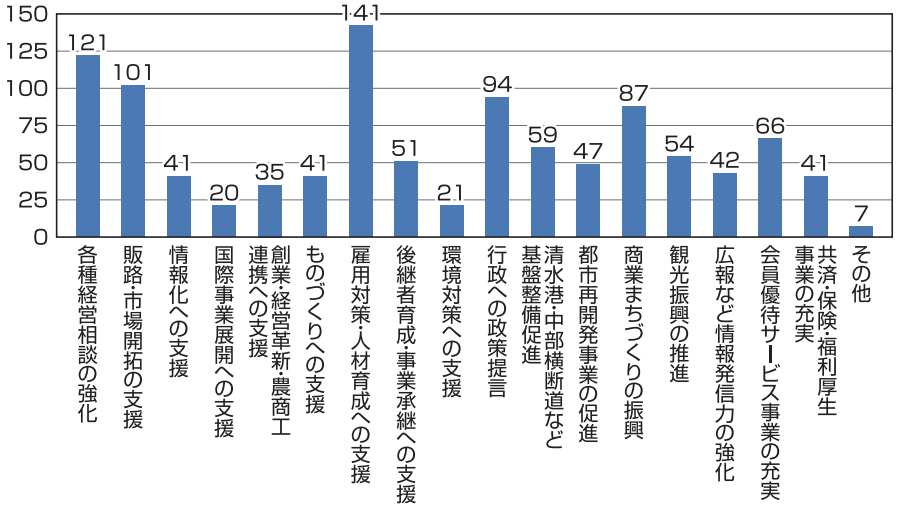
設問4：貴社が利用した、または利用したことがある当会議所の事業・サービスについてお聞かせください。（複数回答あり）



（その他の内容）
- ジョブ・カード制度の利用　3件
- 労働保険事務組合の利用　2件
- 従業員勤続表彰制度への参加
- 容器包装リサイクルの手続き
- ジャパンブランド育成支援事業への参加
- 創業者育成室入居者活用促進事業の活用
- 会員優待サービス（ゴルフの割引）の利用
- 会報誌の広告掲載

「雇用対策・人材育成への支援」がトップ

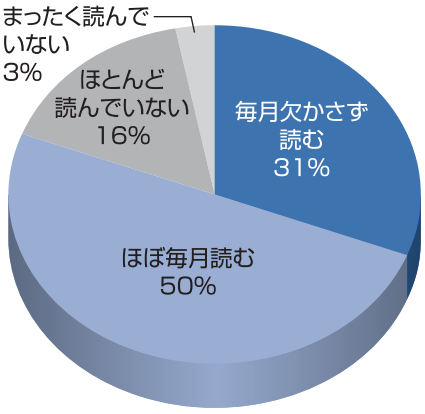
設問5：当会議所に最も力を入れて取組んでほしい事業についてお聞かせください。（複数回答あり）



（その他の内容）
- 講演会・研修・セミナーの開催　4件
- 各種助成金・補助金制度の紹介
- 貸会議室の案内
- ホームページの充実

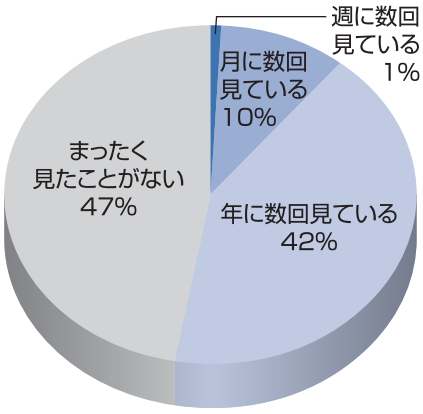
「毎月読む」と一定の評価をしている方が8割以上

設問6：会報誌「Sing」は、どの程度読まれていますか。



ホームページの認知度・利用度は今ひとつの結果に

設問7：当会議所ホームページをご覧になったことがありますか。



ご意見・ご要望について

その他、当会議所の事業活動についてお気づきの点やご要望についてお聞きしました。

- 行政に対して強く政策提言してもらいたい
- 静岡市の商業の発展に寄与する事業を積極的に提案してほしい
- セミナー・資格試験の年間スケジュールがあればありがたい
- セミナー等の開催時間は夜間にしてもらいたい
- 企業訪問（生産設備や環境対策等の見学）を企画してもらいたい
- 政令指定都市として積極的なまちづくりに貢献してほしい
- 人が集まる環境づくりの提案、観光地の整備及び中心市街地の活性化への貢献
- 市場やメーカーが必要としている事などの情報を提供してほしい
- 市内だけでなく静岡県がよくわかる視察を企画してもらいたい
- 来年が合併した利点が大きく表れる1年となるよう期待する

ご意見・ご要望にお答えします!!

会員の皆様からのご意見・ご要望の中から、いくつかの「声」にお答えいたします。

行政に対して強く政策提言してもらいたい。

当会議所では、市・県等への行政要望や政策提言の実行を重要事業の一つと位置づけておりますが、ご意見のとおり、これまでは行政要望に偏り、政策提言機能が上手く発揮されておりませんでした。

こうしたこともあり、政策提言力の強化を図るため、平成23年度からスタートする3カ年の『中期行動計画』の中で"政策提言の実現"を主要施策の柱に定めました。行政や地域に対して積極的に政策提言していくことを体系的に整備し実践していけるように準備を進めております。

会員の皆様におかれましても、忌憚のないご意見を是非、当会議所にお寄せください。

静岡市の商業の発展に寄与する事業を積極的に提案してほしい。

今後も静岡市の商業・まちづくりに関するプロジェクトに商工会議所の立場で参画し、会員の皆様の声を踏まえて積極的に意見を述べ、「静岡市の商業のさらなる発展」、「コンパクトでにぎあいあふれるまちづくり」に取組んでまいります。

引き続き商店街相互、商店街と大型店の交流の場を作り、まちなかの回遊性向上や周辺商店街の活性化のための連携策を探ります。

23年度は商店経営者の次世代後継者の皆様を対象としたセミナーや消費者ニーズを適切に捉えるため、商業者と消費者との「懇談会」なども実施していく予定です。

企業訪問（生産設備や環境対策等の見学）を企画してもらいたい。

地域企業は産業・社会構造の変化によって様々な経営課題を抱えている中、生き残りをかけて、これまでは競合関係にあった企業同士が規模や業種に関係なくそれぞれの良さを出し合い連携する事例も増えてまいりました。その一つとして「外を見て自社を知る」ことも大切であり、企業訪問なども有効な施策と考えられます。

当会議所では業種に基づき大きく11の部会を運営しており、部会活動のひとつとして任意に視察会を開催しております。今後は、各部会より会員事業所様への企業訪問を呼び掛けたり、会議所ネットワークを活用して、各地の先進事例先への視察会を積極的に検討してまいります。

セミナー・資格試験の年間スケジュールがあればありがたい。また、セミナー等の開催は夜間にしてもらいたい。

セミナーの年間スケジュールは、上期と下期で所内調整しているため、年頭に年間スケジュールがご提示できなく申し訳ありません。また、検定試験のスケジュールは、現在ホームページで公表しておりますのでご覧いただければ幸いです。

今後はスケジュールをなるべく早く決定しご案内できるよう努力します。なお、ご案内は「メールマガジン」でも配信しております。是非、ご利用ください。（詳しくは当会議所ホームページをご覧ください）

セミナー等の夜間開催については、経営革新塾や静岡マネジメントカレッジ等の複数回受講いただくセミナーは、夜間開催しております。その他のセミナー等は昼間の開催が多いのが現状ですが、多くの会員の皆様が受講しやすい時間帯を、今後とも検討して開催してまいります。

※今後とも、「会員満足度日本一」を目指して、組織一丸となって邁進してまいります。

新年賀詞交歓会を開催

1月6日（木）、当商工会議所は、合併以来初めてとなる『新年賀詞交歓会』をグランディエール ブケトーカイにて開催しました。

後藤会頭は、冒頭の挨拶で、「静岡と清水という特徴ある都市のお互いの長所を活かし、あるいは交流、融合させることによって、『日本一柔軟な地域経済力を発揮できる静岡市』に成長させていくことが私たち経済人の責務である」とし、『会員満足度日本一の商工会議所』を目指し努力していきたい」と述べました。

当日は、来賓の川勝県知事、小嶋市長をはじめ、地元選出の国会議員、県議、市議、当商工会議所会員など約500名が出席。鏡開きや芸妓の踊りの披露などで新年の幕開けをお祝いし、静岡市経済のさらなる発展に向けて和やかに懇談を行いました。

静岡商工会議所女性会

～新会員募集～
【問合せ先】
静岡商工会議所女性会事務局
担当 清水事務所 望月紀之子
電話 054−353−3401

11月 公開セミナー開催

当女性会では、11月5日（金）に商工会議所の幅広いネットワークを活用して今後のビジネスに役立ててもらおうと公開セミナーを初開催しました。講師に赤坂離宮 取締役営業企画部長 佐野由美子氏を迎え、「人脈はこうして作り、こうして活かす！」をテーマに、120名程が受講し、次へ繋がる「名刺の活かし方」「困った時の○○さんになれ！」「フットワークとレスポンスの速さがチャンスと信用を作る決め手」などのお話を頂き、有意義な講演会となりました。

12月 市長と語る会開催

12月9日（木）に小嶋善吉静岡市長をお招きし「市長と語る会」を開催しました。小嶋市長から、静岡市総合計画について概要をお聞きした後、女性会のメンバーから国宝指定が決まった久能山東照宮の周辺整備などの要望を行いました。また、小嶋市長から休日分散化の導入について、女性会のメンバーに意見を求める場面もあるなど、活発な意見交換が行われました。

12月 静岡ホームを慰問

12月17日（金）に正副会長が児童養護施設の「静岡ホーム」を慰問しました。これは、奉仕事業の一環として実施しているもので、10月17日（日）青葉イベント広場で行われた「フリーマーケット」のチャリティバザー収益金15万円を寄付するとともに、子供たちにお菓子をプレゼントしました。

Seeds NETWORK
静岡商工会議所シーズネットワーク
URL http://www.shizuoka-cci.or.jp/seeds

平成22年度テーマ
生命力を鍛えよう!

11月の活動報告

11月27日は、「一次救命とAEDと応急処置」というテーマで静岡厚生病院の内科診療副部長の豊嶋敏弘氏を講師にお迎えし、年に一度の公開例会を行ないました。

参加者全員が一次救命とAEDが使えるようになっていただくため、デモンストレーションやDVDの上映、実習を組み合わせた体験型講座となりました。実習時には、インストラクターの資格を持つシーズメンバー3名と救命士や看護士がグループごとの指導にあたり、参加者45名が急病人の発見から胸骨圧迫、人工呼吸、AEDの使用という一連の流れを実践しました。参加者からは「緊急時にやるべき事、なぜそうしなければならないのか、という事が実感できた」、「内容の濃い体験講座で勉強になった」などといった感想をいただきました。

公共施設などで多く見かけられるようになったAEDですが、一次救命や使用方法を理解していなければ、大切な命を救うことはできません。今後もこうしたシーズの社会的活動が少しでも多くの方のお役に立てればと思います。

12月の活動報告

12月8日の第8回定例会は、シーズメンバーでもある㈲オフィス声代表取締役社長の岸好子氏を講師に「声は人なり言葉は心」と題してご講演いただきました。

仲間言葉とパブリックスピーキングを使い分け、何を伝えるか、その中に相手を敬う気持ち、敬語を上手に使うということは大人としてまた経営者として必要なこと。岸氏の体験や人生観が伝わってくる、文字通り、声は人なり、言葉の中から心が伝わる講座となりました。

今後の活動予定

2月 優良企業視察
3月 納会

シーズネットワークの活動の様子はHPブログにて発信中です。どうぞご覧ください。

募集

シーズネットワークでは、新会員を募集中です。すてきな女性経営者の方々の入会をお待ちしております。

お問い合わせ先
シーズネットワーク事務局
TEL 054-253-5113

YEG 静岡商工会議所青年部

2月13日(日)『清水みなと屋台まつり』を開催します。

静岡商工会議所青年部では、清水の玄関であるJR清水駅東口(みなと口)の有効な活用を研究する目的で、今年3回目となる「清水みなと屋台まつり」を開催します。

静岡市民の皆様に、清水駅周辺をもっと良く知ってもらい、ゆったりと素敵な1日を過ごしていただきたいと考えております。

会場のJR清水駅東口のイベント広場では、清水の名物料理や県内外のB級グルメなどの屋台が立ち並びます。

また、各店舗がオリジナル料理で競う「清水屋台グランプリ」や、人気ゲーム機が当たる「静岡No.1クイズ(小学生対象)」、「ガラポン抽選会」などの催しも予定されております。

どうぞ、皆様お誘い合わせてお越しください。

【日　時】平成23年2月13日(日)　10時～20時
【会　場】JR清水駅東口(みなと口)多目的広場
【問合せ】静岡商工会議所　清水事務所　TEL 054-353-3401(担当:増田)

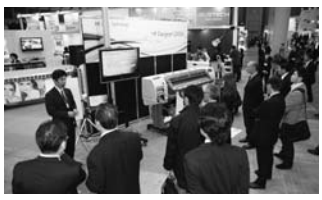
生活関連サービス・専門サービス部会

合同視察見学会のご案内

生活関連サービス部会・専門サービス部会では、魅力的な店づくりの最新情報を発信する「JAPAN SHOP 2011」(会場:東京ビッグサイト)の合同視察見学会を開催します。

本展示会は、商空間デザイン・ディスプレー、サイン・看板など店舗を構成・演出する最新の製品・サービスが一堂に集まる国内最大の店舗総合見本市です。また、同時開催として、「建築・建材展」「リテールテックJAPAN」「SECURITY SHOW 2011」なども行われます。

【開催日】平成23年3月9日(水)
【視察先】東京ビッグサイト東ホール
【参加費】1名10,000円
【定　員】20名(定員に達し次第締め切ります)
【申込方法】参加希望者は、事務局までご連絡ください。行程の詳細等をご案内します。
【事務局】静岡商工会議所　新産業課　TEL 355-5400　FAX 340-5117



しずおかの景気動向

平成22年 10-12月期

当会議所では、このほど平成22年12月に実施した管内企業の景況調査の結果をとりまとめました。

この調査は会員企業の景気動向を把握し、経営の参考にしていただくことを目的に四半期ごとに実施しているものです。

■**調査方法**
郵送によるアンケート方式

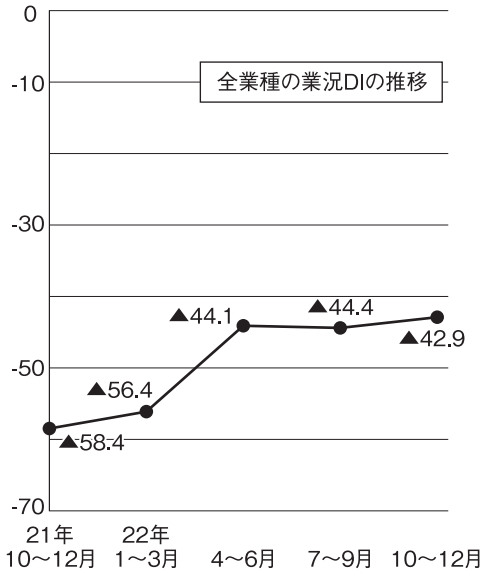
■**調査対象**
製造業
小売業
サービス業
卸売業
建設業
葵区・駿河区：計300社
（回答状況210社
回答率70.0%）
清水区：計200社
（回答状況155社
回答率77.5%）

※DI＝「好転」と回答した企業の割合から「悪化」と回答した企業の割合を差し引いた数値。

葵区・駿河区

1 前期と比べて

全業種の業況DIは△42.9で、前期（平成22年7月～9月期）の△44.4から若干改善しました。業種別に見ると、小売業・サービス業・建設業では、マイナス幅が縮小し、卸売業ではマイナス幅が拡大しました。



2 来期の見通し

来期（平成23年1月～3月期）の見通しDIは全業種で△34.8で、今期に比べマイナス幅が8.1ポイント縮小し、改善するとみています。

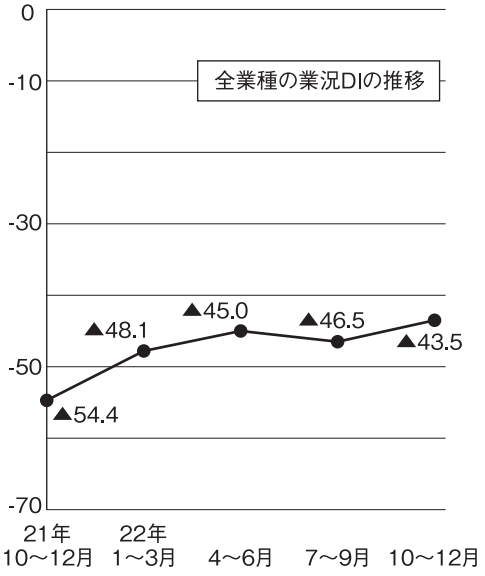
3 経営上の問題点

製造業、卸売業、サービス業の三業種においては「需要の停滞」、建設業は「請負単価の低下・上昇難」、小売業は「消費者ニーズの変化への対応」が経営上の問題点のトップにあがる結果となりました。

清水区

1 前期と比べて

業種別に見ると、卸売業・小売業・サービス業はマイナス幅が拡大したが製造業・建設業では、マイナス幅が縮小し、全体としては業況の改善傾向を示しました。



2 来期の見通し

来期（平成23年1月～3月期）の見通しDIは、全業種で△41.3と今期に比べてマイナス幅が2.2ポイント縮小し、改善するとみています。

3 経営上の問題点

製造業では『需要の停滞』並びに『製品（加工）単価の低下、上昇難』、小売業では『需要の停滞』並びに『消費者ニーズの変化への対応』、卸売業・サービス業では『需要の停滞』、建設業においては『民間需要の停滞』が経営上の問題点のトップにあがる結果となりました。

繁盛店づくりモデル事業
ウルトラD清水 成果報告会

売上伸びトップ店112・0%、売上伸びトップ月121・6%（4店平均）
期間中4店売上伸び平均105・0%

静岡商工会議所と静岡市清水商店街連盟が推進している、繁盛店づくりモデル事業「ウルトラD清水」に本年度参加した4店舗の店主が、取り組みの成果を報告しました。

平成17年度から実施した同事業は今年度6年目。参加店は「特選呉服　叶屋」「蓬莱亭」（そば店）「出口とうふ店」「肉のふくだ」の4店舗で、昨年の9月から12月の4カ月間、中小企業診断士の高橋幸司先生の巡回コンサルタントを受け、経営改善による売上アップを目指しました。

11月売上伸び率1位、前年同月伸び率168・0%の叶屋の小島さんは「11月は展示会を開催し、案内状の作り方・配布の仕方を先生にアドバイスをいただいた。従来も訪問して案内状は配布していたが、不在の所にはポストに入れていた。今回は先生のアドバイスを徹底して、全ての案内状の手渡しを実行したことで効果があった」。

12月売上伸び率2位、前年同月伸び率121・7%の蓬莱亭の大滝さんは「ランチに夜の評判メニューを活かしたメニュー開発をし、テーブルポップやA看板での訴求により大きな成果があった」。

12月売上伸び率1位、前年同月伸び率149・4%の出口とうふ店の出口さん、杉浦さんは「店のリニューアルと店売りの充実を目的に参加して、主力商品の磨きこみを行った。11月28日の港町のイベント『みなと夢市』に末廣商友会として参加。油揚げや豆腐ぶっかけ丼等を販売し、新規客の誘導と、常連客への他商品のPRがうまく機能して、12月は客数アップと、客単価アップが実現できた」と、具体的な取り組み事例を発表しました。

本事業に参加した4店舗の4カ月間の売上は、平均で5%アップという成果が出ています。

高橋先生は「大切なのは継続すること。サボらずに丁寧に仕事をすることが重要。自分で増やした仕事でしか、店は変わらない」と締めくくりました。

独占禁止法相談ネットワークの御利用をお待ちしています。

このようなことでお困りではありませんか?

静岡商工会議所では、独占禁止法及び下請法に関する御相談を受け付けています。

内容、御希望により、公正取引委員会の窓口を紹介します。

◎お問合せ／中小企業相談所 静岡支所 商工振興課 ☎253-5113 清水支所 商工振興課 ☎353-3401
公正取引委員会事務総局中部事務所 ☎052-961-9421

第6回SCVF(しずおかコンテンツバレーフェスティバル)開催のお知らせ

SCV(NPO法人 しずおかコンテンツバレー推進コンソーシアム)では今年で6回目となるSCVF「しずおかコンテンツバレーフェスティバル」を開催します。

今回のテーマは「街クリ」。クリエーターが街に繰り出し、街でクリエイティブするイベントを企画しました。

SCV(NPO法人 しずおかコンテンツバレー推進コンソーシアム)は静岡に新産業としてクリエイティブ産業を根付かせていくことを目的に活動をしています。その中で、アートやデザインなどクリエイティブな世界を地元の産業や一般の生活者に楽しく知っていただくために、SCVF(しずおかコンテンツバレーフェスティバル)を開催しています。

このフェスティバルは今年で6回目。今までは一般の皆さんが楽しめるギャラリーや体験イベントを行ってきました。今年度は、地元の商店や企業にビジネスとしてクリエーターを活用していただく機会をもっと増やしていくために、静岡呉服町名店街の6店舗とクリエーターがコラボレーションしてお店の活性化を図るプロジェクトを行います。

お店のディスプレイやPOPのデザイン、商品のデザインなどを通して、クリエーターの考え方や発想、仕事の進め方などを体験していただく中で、クリエーターとのコラボレーションから生まれるビジネスの広がりを実感していただければと考えております。

3月の初旬に、プロジェクト参加店の店内に、コラボレーションの成果物をご覧いただけると思います。混沌とした時代の中で、クリエーターの仕事が地元の商店や企業の発展や活性化、改革につながれば幸いです。

作品公開期間 平成23年3月3日(木)～9日(水)

会場 静岡呉服町名店街

参加店舗 北川万年堂、BCROP、三保原屋、OLD Campus、池田屋、ふしみや

◎お問合せ／しずおかコンテンツバレー推進コンソーシアム TEL293-4331 e-mail:info@scv.jp

マル経資金説明相談会

マル経資金は、無担保・無保証人・低金利でご利用できる国の融資制度です。

利用できる事業所	従業員5人以下（製造業・建設業は20人以下）
融資限度額	1千5百万円
金利	年1.95%（1月18日現在）

※審査の結果、ご希望に沿えない場合もございます。

◆商工会議所マル経資金相談会

日時：2月2日(水)・9日(水)・23日(水)　13時～16時
会場：静岡事務所　1階相談室
　　清水事務所　4階相談室

※設備資金について、当初2年間の貸付金利が0.5%軽減されますが、そのお取扱いが平成23年3月31日までとなります。現在、営業車両購入や機械設備導入等をお考えの方はお早めにご相談ください。

2月の無料経営相談会の日程

会場：静岡事務所　1階相談室

法律	10日(木)・24日(木)―15時～17時
税務	18日(金)・24日(木)・25日(金)・28日(月)―13時30分～15時30分
情報化	9日(水)―13時30分～16時30分
特許・発明	22日(火)―13時30分～16時30分
許認可	14日(月)・21日(月)―13時30分～16時30分

会場：清水事務所　4階相談室、2階相談コーナー

法律	15日(火)―18時30分～20時30分
税務	15日(火)―18時30分～20時30分
情報化	9日(水)・23日(水)―14時～16時
特許	16日(水)―14時～16時
労務	16日(水)―14時～16時
融資	16日(水)―14時～16時
創業・経営革新	16日(水)―14時～16時

※ご希望の方は、前日までにご予約下さい。

確定申告期 税務相談会

左記の日程で所得税及び消費税の「確定申告期税務相談会」を開催します。税法の取扱いから適切な決算方法の手順などについて、個別相談に応じます。時間予約制となりますので、お早めにお電話でご予約ください。

静岡事務所

2月18日(金)・24日(木)・25日(金)・28日(月)
3月1日(火)・2日(水)・3日(木)・4日(金)・7日(月)・8日(火)・9日(水)・10日(木)・11日(金)・14日(月)
いずれも13時30分～15時30分(予約制)

会　場　静岡事務所　1階相談室
相談員　東海税理士会　静岡支部所属税理士

清水事務所

2月7日(月)・8日(火)・9日(水)・10日(木)・14日(月)・15日(火)・16日(水)・17日(木)・18日(金)・21日(月)・22日(火)・23日(水)・24日(木)・25日(金)・28日(月)
3月16日(水)・17日(木)・18日(金)
いずれも13時00分～17時00分(予約制)

会　場　清水事務所　4階相談コーナー
相談員　東海税理士会　清水支部所属税理士

◎お問合せ・予約先／中小企業相談所 静岡支所　☎253-5113　清水支所　☎353-3401

SHIMIZU S-PULSE

オーレ！エスパルス！

もう一段のステップアップを

© S-PULSE

㈱エスパルス
代表取締役社長
竹内康人（たけうちやすひと）

昨年12月17日、㈱エスパルスの代表取締役社長に就任しました。今まで6年間、事業、営業、興行、試合運営など、チーム編成・強化を下支えする仕事に取り組み、エスパルスが、株主・スポンサー・サポーター・自治会・スタジアムへの出店者など、地域の皆様に支えられているチームであることを強く感じております。

エスパルスは、長谷川健太監督のもと、リバイブ（復活）、リスペクト（尊敬）、リジョイス（歓喜）の3Rを目標に掲げて戦い、この6年間で常に上位争いができる土台を築きました。営業成績も、過去3年間、黒字を達成することができました。これもひとえに皆様方のご協力とご支援の賜物であると心から感謝申し上げます。

今季は、5カ年の中長期計画の3年目。ボールも人も動く攻撃的なサッカーをめざして、もう一段ステップアップするために、新しい体制で臨みます。アフシン・ゴトビ新監督も、木山隆之ヘッドコーチも、若手を育成する手腕に定評があります。特にゴトビ監督は、パソコンを駆使して、相手チームの分析をビジュアルでわかりやすく選手に伝える能力があり、Jリーグに新しい戦い方を注入してくれるものと期待しています。

有望な若手選手と、海外の一流クラブでの経験が豊富な小野伸二選手、高原直泰選手、小林大悟選手が融合することで、今季の清水エスパルスは、Jリーグで充分戦えると考えています。

勝負の世界、良い時も悪い時もあると思いますが、「わかちあう夢と感動と誇り」という基本理念に立ち返り、前を向いて進んでいきますので、今季のエスパルスに熱いご声援よろしくお願いいたします。（1月11日取材）

県外の方への贈り物にどうぞ
Sコレ

茶あめ
価格 525円（税込）

エスパッ茶
価格（2缶入り） 2,100円（税込）
価格（1缶入り） 1,050円（税込）

S-PULSE OFFICIAL WEB SITE
www.s-pulse.co.jp
S-PULSE mobile.com
最新情報をケータイでゲットしよう!

われらオレンジサポーター！

ヘアーショップ ハヤシ

ヘアーショップハヤシは、理容室として清水のこの地で開業して85年を迎えました。地域の中で理容室として街が盛り上がればと、8年前に理容組合店舗35店で「エスパルスサポーターズBARBERクラブ」を設立。4月からは「後援会」の理事を拝命し、会員拡大へ向けての企画「2000人大作戦」を展開しております。昨年は増減しながらも過去最高会員数を記録。後援会では、勝利試合の後にあがる「勝ったら花火」や「パルちゃんショー」等、チームに対する支援を行っております。会員が増えればそれだけチームへ支援が出来ます。今年も会員拡大を目指して活動して参ります。

ぜひ一緒にエスパルスを応援しませんか？入会希望の方は、後援会事務局まで（336）6307

代表者名／林　敏也 氏　所在地／静岡市清水区相生町2−17　TEL／054−353−5841
営業内容／理容室　E-mail／t-hayashi@po3.across.or.jp

協同組合による融資事業をご存知ですか？

Q 現在組合員ではないけど、融資は受けられますか？

A 中駿は中小企業者の集った組合です。どなたでも組合加入により融資取引を開始することが出来ます。（但し、要審査）

Q 融資の利率は何パーセントですか？

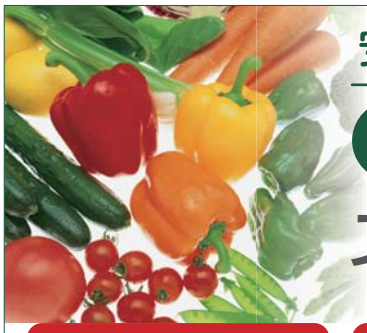
A 年４％～８％の範囲です。
サブ取引の金融機関としてご利用ください。

Q 月々の返済金額（口数）が多く大変なのですが…

A 組合で借入を集約し、返済額の軽減を図りませんか。現行収入に合わせた返済方法をご提案いたします。是非ご相談ください。

組合の融資事業 Q & A

昭和27年創立
中駿商工業協同組合（ちゅうすん）／イハラグループ
本　　店：静岡市清水区本郷町５番13号　中駿ビル１F
TEL054－365－3456
静岡支店：静岡市葵区日出町１番地の５　石川ビル１F
TEL054－254－2670



安心・便利な地域密着型！　新鮮なままお届けします！

しずてつストア ネットスーパー

入会金 年会費 無料

1回のお買上げ金額の合計が 4,000円以上で配達送料無料
4,000円以下の場合は1回につき300円（税込）かかります

配達エリア
葵区・駿河区・清水区
藤枝市・焼津市

ネットスーパー専用ホームページ
http://netsuper.s-store.co.jp
※「しずてつストアネットスーパー」のご利用にはパソコンでのインターネット環境が必要となります。

しずてつネットスーパー　検索

弥生11シリーズ　弥生各種ソフト販売も行っております。製品ご購入をご検討の方もお気軽にご相談ください。

弥生セミナー・無料体験教室開催！

当事務所は、弥生株式会社公認の弥生認定カレッジ校です。製品に精通した弥生公認マスターインストラクターをはじめとしたインストラクターがお客様を全力でサポート致します。セミナーではお一人様1台のパソコンをご用意。どのセミナーも、御受講いただく方に実際に操作をしていただきながらのセミナーとなっております。

セミナー種別	無料セミナー		有料セミナー
	無料体験	入門	運用
弥生会計	（13：00～14：30） 2月17日（木） 3月23日（水）	（10：40～11：50） 2月3日（木）23日（水） 3月3日（木）16日（水） （14：00～15：10） 3月10日（木）24日（木）	（9：00～12：00） 2月18日（金） （14：00～15：10） 2月3日（木）23日（水） 3月3日（木）16日（水）
弥生販売	（15：00～16：30） 2月17日（木）	（10：40～11：50） 2月21日（月） 3月14日（月）	2月21日（月） 3月14日（月）
弥生給与	（15：00～16：30） 3月23日（水）	（10：40～11：50） 2月22日（火） 3月15日（火）	2月22日（火） 3月15日（火）
料金その他	料金：無料 対象：弥生各種ソフトをご購入前の方 内容：実際にパソコンで操作していただきながらの機能紹介。	料金：無料 ※無料導入サポート期間中の方のみ無料 ※サポート期間外の方等は5,250円/人 内容：取引入力開始前までの基本設定等	料金：各18,900円（3時間） （弥生サポート契約者16,800円） 内容：製品を効率的に使用する設定や日々の取引入力演習等

お問い合わせ・お申込みは、電話・メールにて承っております。セミナーの詳細は当事務所 HP 又は弥生株式会社 HP（http://www.yayoi-kk.co.jp/）をご覧ください。

TEL：054-277-2525 ／ WEB：http://www.tax.io/

担当：安野拓郎【弥生公認マスターインストラクター】

Coexistence（共存）and Prosperity（共栄）Succeed（成功・継承する）
Caps
原耕司税理士事務所
Hara kohji Taxaccountant office

〒421-1213
静岡市葵区山崎2丁目35-33
MAIL：hara@tax.io
FAX：054-277-2526

自計化導入はもちろん記帳代行、税務申告、経営相談、相続税相談など税に関するお悩み・ご相談がございましたらお気軽にお問い合わせください。

静岡商工会議所会員 PRコーナー 掲載無料 わが社自慢の商品・サービス

快適な住まいを演出する木材保護塗料ガードラック

ガードラックシリーズは、「花畑牧場」、「MAZDA Zoom Zoom スタジアム」、「箱根富士屋ホテル」など地域を問わず多くの著名な施設でご好評いただいております。

http://www.washin-chemical.co.jp

会社概要
和信化学工業株式会社
〒424-0037 静岡市清水区袖師町1460番地
TEL 054-365-3111　FAX 054-366-5994
E-mail soumu@washin-chemical.co.jp

新茶包装用品が出来上がりました！

当社は、茶包装資材を中心にオリジナルパッケージなどの様々な商品のご提案および販売を致しております。今年の新茶の包装資材も例年以上に良いものが出来上がりました。気持ち伝わるパッケージのご用命、いつでもお待ちしております。

http://ichikawa-package.com

会社概要
合資会社 市川商店
〒420-0015 静岡市葵区錦町5
TEL 054-255-2568　FAX 0120-395867(フリーダイヤル)
E-mail info@ichikawa-package.com

誰でも最初は初心者。まず始めてみましょう

当館では固定のカリキュラムを持たず、電源の入れ方から、インターネット・メールのやり方などなど、マンツーマン形式であなたの知りたいことをお教えいたします。わからないことには何度でもお答えします！

http://rakushumi-kan.a.la9.jp/

会社概要
パソコン教室 楽趣味館(らくしゅみかん)
〒424-0037 静岡市清水区袖師町307-1
TEL 054-368-5334
E-mail rakushumi-kan@nifty.com

あなたも痛みのない幸せ取り戻しませんか？

当院には、いろいろな病院や治療院にいったが良くならずお困りの方が、うわさを聞きつけ来院されています。そんな方達から「もっと早く来れば良かった！」という、喜びの声をいただいております。

http://www.kaifuku.co.jp/

会社概要
静岡からだ回復堂
〒424-0061 静岡市清水区大内651-1
TEL&FAX 054-270-4976

癒し、励まし、元気になるポエトリーアート

人生のいばらの体験から出た言葉を、独自技法でアートに。2007年教育委員会推薦で、市内85小学校に直筆を贈呈。作品は展示販売及び複製品販売。作品が励みに、癒しに、元気に、世の中の役に立てればうれしい。

http://www.hapyo.jp

会社概要
ポエトリーアートⓇ事務局つかさひろし
〒422-8004 静岡市駿河区国吉田2-6-25
TEL&FAX 054-261-7954
E-mail hapyo.jp@ai.tnc.ne.jp

新食感の麺 "新・日本そば"登場!!

そば粉を使わない新感覚の日本そばを実現いたしました。アレルギーの方でも安心してお召し上がれます。この冬のイチオシが唐子肉ソバと、そしてこの麺だからこそできる、鍋焼きそばです。是非一度、ご賞味下さい!!

唐子肉そば 750円

http://www4.tokai.or.jp/sinnihonsoba/

会社概要
Dining 多喜川
〒426-0034 藤枝市駅前3-17-28
TEL&FAX 054-644-3887

掲載事業所 募集中！

申込方法等の詳細につきましては、下記までご連絡ください。
【お申込み・お問合せ先】総務部 企画課（会報編集担当：稲葉）TEL 054-253-5111　FAX 054-253-5119

しごとなでしこ

株式会社フローラ45小林岩夫生花店

小林範子（のりこ）さん

星座：てんびん座　血液型：A型　趣味：旅行

お客様の贈る想いを こめて、ひとつひとつの 花を大切に作ります。

「今日は、どんな花を生けようかな？」毎日同じことを思って仕事をしていますが、ふたつとして同じ花はありません。お店に立ち、注文を伺ってから花を生けます。結婚式や誕生日、お祝い事やお供え、お客様が贈るのは花だけではない、想いも一緒なのだ、ということを大切に、ひとつひとつ作っています。

私は本店に勤務していますが、支店は立地に合わせて雰囲気が少しずつ違います。品質や技術は共通していますが、スタッフそれぞれの個性でテイストが違うから、毎日が新鮮です。

週末は結婚式や発表会の仕事が多いので、平日にゆっくりと映画鑑賞や買物をするのが好きです。最近のマイブームは、演劇に出演したり、ブログを始めたりと、花以外で自分を表現することです。

転勤族が見た静岡

株式会社大丸松坂屋百貨店　静岡店店長

水野和明さん

血液型：O型　趣味：映画鑑賞、体を動かすこと

日本一暑い街多治見で生まれ育った私にとって、静岡の気候は暑すぎず寒すぎず快適そのものです。その温暖な気候に育まれた人柄の良さは静岡の魅力のひとつだと思います。私のような転勤者を暖かく迎え入れていただき、仕事でも私生活でも快適に過ごしています。

また、商業集積の規模が同規模の地方都市と比べ充実していることに加え、中心市街地に美術館や多くの史跡があります。それらがコンパクトにまとまっていて、街歩きが非常に楽しいところも魅力です。さらに今の時期は、街のあちらこちらで何気なく見られる富士山にも感動します。

久能山東照宮の国宝指定や大道芸ワールドカップなどの機会をとらえ、県外へ静岡の魅力をもっとアピールしてもよいのではないかと思います。

静岡の魅力をもっと アピールしては

お掃除や片付け、
誰かに頼みたいなぁ…

にお応えします。

家事のプロが定期的に伺い、
あなたに代わって家事を引き受けます。
お掃除と片付け（整理収納）が
得意な家事サービス会社です。

週1回・月2回　1回　2時間
……6,300円/1回 より
月1回　1回　2時間30分
……7,875円/1回 より

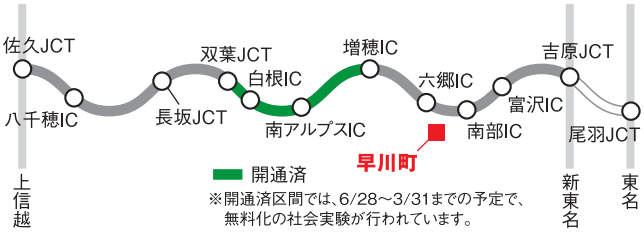
社内資格に合格した
女性スタッフ1名がお伺いします。
2･3名でお伺いするコースもあります。

詳しくはホームページで
ミニメイド静岡　検索

ミニメイドサービス･家事con（カジコン）静岡店　静岡市清水区上原2-5-12　Tel 054-348-0748

つなごう!
中部横断自動車道
CHUBU-ODAN EXPRESSWAY

今回ご紹介する、山梨県南巨摩郡早川町（はやかわちょう）はこんなところ!



※開通済区間では、6/28～3/31までの予定で、無料化の社会実験が行われています。

高速道路は地域の経済や文化など、社会経済活動の根幹を支える重要な社会基盤です。そこで、将来的に太平洋と日本海を結ぶ重要な幹線道路として開通が予定されている「中部横断自動車道」にスポットを当て、沿線地域を順次紹介してまいります。

中部横断自動車道とは･･･

『中部横断自動車道』は、静岡・山梨・長野の3県を南北に縦断する延長約136kmの高速道路で、上信越自動車道を介して太平洋側と日本海側（上越市）を結ぶことで地域連携を支える最も重要な社会基盤と位置づけられています。

西山温泉

湯島の湯

山ぶどうワイン

早川の物産品

タウンガイド

早川町は、山梨県のほぼ西端に位置しています。周囲は、櫛形山及び白根山系に囲まれた山岳地帯で、南アルプスへの登山口になっています。自然が豊かで、「南アルプス邑」をテーマとして観光関連の施設整備など自然や地域文化の特色を生かした地域振興に取り組んでいます。

町内各所にある温泉や山麓に広がる豊かな四季折々の自然を求め、早川町に多くの観光客が訪れています。

清水ICから国道52号線を経由して、約2時間の位置にあります。

見どころ

○温泉

この時期は、何といっても温泉です。早川町には、有名な「西山温泉」・秘湯の湯「奈良田温泉」・雨畑湖畔の「雨畑温泉」・「伝付峠入口温泉」などの温泉が町内各所に10か所以上あります。

温泉の中には、露天風呂のみのユニークなところもあり自然の風景を眺めながら、温泉を楽しむのもまた格別です。

冬季は、比較的空いていますので、ゆったりと過ごすことができると思います。温まりにお出で下さい。また、春の新緑や花・秋の紅葉も絶品です。温泉と共に南アルプスの麓の早川町の四季折々の豊かな自然をぜひ堪能して下さい。

○イベント等

5月3日には早川町最大の春のお祭り「南アルプス早川山菜まつり」が開催され、例年1万人を超える人々が県内外から訪れます。

また、暖かくなると、「あまご」や「いわな」等を求め釣りに訪れる太公望が多くなります。（静岡県のお客さんも多いです。）

名所・特産品など

商工会では、観光協会と共催で、地元で作られた土産品等の推奨制度を21年度より始めました。推奨品の中には、地元で、収穫した山ぶどうを使ったワイン「恋紫」、昔ながらの製法で作った「みそ」・「手作りこんにゃく」等や陶芸・木工品など早川町で創作活動をしている作家の作品などがあります。早川町にお越しの際にご覧いただければと思います。

ホームページでもご覧いただけます。
(http://www.shokokai-yamanashi.or.jp/~hayakawa/kanko/tokusan-index2.htm)

情報提供及び問合せ先

早川町商工会
〒409-2713
山梨県南巨摩郡早川町保509
TEL 0556-45-2302
URL http://www.shokokai-yamanashi.or.jp/~hayakawa/

Suzuyo 鈴与株式会社 www.suzuyo.co.jp

静岡商工会議所合併記念事業

静岡商工会議所フェア

入場無料

平成23年 2月19日(土)・20日(日)

10:00～17:30 ※20日は16:30まで

会場:ツインメッセ

北館

静岡市の発展を支えた
様々なものづくりの技術(匠)を紹介し、
次代を担う世代へ、ものづくりの楽しさを
伝えます。

静岡ものづくりフェア

●ものづくりゾーン

各分野における展示・紹介コーナー
- 伝統工芸・地場産業
- 工業技術
- 情報サービス・エネルギー
- 産学官連携と新産業創出による事業・商品の紹介、及び創業者の事業紹介

●ものづくり体験コーナー

●静岡商工会議所紹介パネル

& 食の彩典

南館

食材、ご当地グルメ、食の仕事人など
静岡が誇る食文化の数々。
そんな静岡の食が一同に楽しめます。

●知る

日本一がいっぱい!静岡県産の食材紹介・販売ゾーン
- 地元産の農産物、水産物、加工食品、静岡の「日本一」を集めます
- お茶、地酒についての「へえ～そうなんだ」情報の紹介

●楽しむ

ステージイベント…
- ミシュランガイド東京三ツ星店　銀座小十　店主　奥田透氏トークショー
- SBSラジオ公開放送「愉快!痛快!阿藤快!」

実演・体験ゾーン…お料理教室
SBSらぶらじブース

●食べる

ご当地グルメゾーン…
- おなじみ「しぞ～かおでん」「もつカレー」「富士宮焼きそば」など

地元産の果物を使ったスイーツ紹介

主催:静岡商工会議所　共催:静岡新聞社・静岡放送　お問合せ 静岡商工会議所 清水事務所　Tel.054-353-3401

しずおか 企業遺産

高松宮妃のおひなさま

このコーナーでは、静岡の企業等が有する地域産業史的な建造物や文化財などを掘り起こし、紹介します。

皇室愛蔵の由緒ある雛具に残る静岡の蒔絵（まきえ）の優れた技法

江戸時代、久能山東照宮や静岡浅間神社を造営するため、全国から優秀な職人が駿府に集められました。静岡の温暖多湿の気候が漆塗りに適していたこともあり、漆器は、静岡の特産業として確立。

明治初期に静岡の漆器がウィーンやパリの万国博覧会で入賞すると、日本独特の加飾技法である蒔絵(まきえ)が施された漆器は、ヨーロッパへ輸出され、「ジャパン」と呼ばれて愛好されました。

蒔絵は、漆の接着力を利用して金粉を蒔きつけて意匠とする技法。静岡では、江戸時代に中川梅縁らが振興した技法を伝承発展させて「蒔絵は静岡」と言われるまでになり、その華麗な技法は、静岡の雛具に受け継がれたのです。

高松宮妃のおひなさまは、静岡とのゆかりの深い徳川十五代将軍・慶喜公の孫にあたる喜久子殿下が昭和5年、徳川家から高松宮宣仁親王(大正天皇第三皇子)にお輿入れしたときに持参されたもので、京都の人形師・田中弥兵衛氏により調製されました。婚礼調度の精巧な雛形で、たんすを開けば着物や帯、針箱の引き戸を引けば鼈甲縁の天眼鏡が入っています。

漆塗の雛具には、徳川本家の葵の御紋が本金箔の蒔絵で施されています。この蒔絵は、静岡に運んだ京漆器の塗木地に、静岡の蒔絵師・中川専三氏が、紋付き羽織はかまに着替え、マスクをして施したとの話が伝わっています。

着物

布団

御針箱

「高松宮妃のおひなさま展」が2月18日～3月3日、
グランシップ6階の交流ホールで開催されます。
入場無料。10時～17時。会期中無休。
問合せ：財団法人静岡県文化財団
TEL.054-289-9000
http://www.granship.or.jp

しずおか味な店

地産地消

細工巻

静岡にぎり

驛前 松乃鮨

昔ながらの手仕事を受け継ぐ温かみのある「おすし」の味

「驛前 松乃鮨」は、JR静岡駅から徒歩3分。昭和5年5月に昭和天皇が静岡市に行幸されたのを機に静岡駅前から御用邸にむけて御幸通りが開通した時、松坂屋の並びで創業した老舗です。

一代目夫婦が考えたキャッチフレーズ『一度いらっしゃい静岡へ。お茶と「おすし」の味をみに』の言葉通り、おすしは、お茶と並ぶ静岡の名物との誇りを抱いて、静岡にいらしたお客様を、旬の地魚と地酒で、おもてなししています。

今日のメニューは、この道五十有余年の二代目・植田新一郎さんと息子の聞滋さんが仕入れる、今朝、焼津小川港で水揚げされた地魚を使った「静岡にぎり」。まぐろ赤身、まぐろ中とろ、真鯛、あじ、ほうぼう、しめさば、あおりいか、たちうおの握りすし8貫。桜海老と芽ねぎの巻きすし3巻。玉子焼き(薄焼き玉子、だし巻き玉子)。付け合わせは、ガリ、沢庵、甘味。お汁。上がりは、川根産の煎茶と粉茶を用意。

この「静岡にぎり」は、静岡を訪れたお客様に、静岡の旬の地魚を活かした握りすしを味わっていただこうと、三代目・植田聞滋さんが考案したメニュー。ビジネスホテルと連携して、宿泊客へのPRを検討しています。

このほか、自家製おぼろ玉子をふんだんに散りばめた創業以来変わらぬ味の「並ちらし」は、女性客に人気。あんぱんまん巻、四海巻などの細工巻(要予約)は、お子様に喜ばれています。

昔ながらの手仕事を受け継ぐ温かみのある「おすし」の味を、ご賞味ください。

驛前 松乃鮨

代表取締役社長 植田新一郎氏

【メニュー】昼:ランチにぎり840円～(土日祝を除く)。
夜:にぎり1,050円～。ちらし1,050円～。
静岡にぎり3,000円。宴会3,500円～。
細工巻2,000円～。

【営業時間】10時30分～20時45分(ラストオーダー)。
定休日:水曜日&第三火曜日。

【施　設】1階21席、2階42席(小部屋あり)、3階40席(大広間)

【所在地】静岡市葵区御幸町9-3
TEL 054-251-0123

http://ekimatu.web.fc2.com/

CRE戦略で企業価値の向上を!!

CRE戦略をご存知ですか？

CRE（Corporate Real Estate）とは
企業が保有する不動産を言います。

●自社の保有不動産の時価評価は?
●本業および不動産のポテンシャルを活かした戦略を立てていますか?

多くの企業にとって不動産は欠かすことのできない貴重な経営資源です。
しかも不動産は保有資産の中でも評価が難しく、その価値が十分に活かされないまま見過ごされている場合が多いものです。
あなたの会社の企業価値を高め、業績の向上に寄与するためにも、企業不動産（CRE）の活用（有効活用・売却による資産変換）についてアイワ不動産とご一緒に考えませんか。

アイワ不動産の不動産コンサルティング技能資格者 山本哲也 他7名が親身になってご相談を承ります。どうぞお気軽にご連絡ください。

アイワ不動産の秘密保持方針 正当な理由無く、業務上取り扱ったことについて知り得た秘密を他に漏らしません。

株式会社 **アイワ不動産** CRE戦略室
〒420-0034 静岡市葵区常磐町1丁目7番地の8 常磐町アイワビル CORE CITY 3階
tel.054-272-4554 fax.054-272-4548 http://www.aiwasan.com

あんしん快適な
シニアライフをめざす
PAL CITY
平成22年8月竣工

清水銀座の中にある法人所有の不動産を再開発事業の手法により、地域活性化のために有効活用しました。

清水銀座45-1地区 優良建築物等整備事業

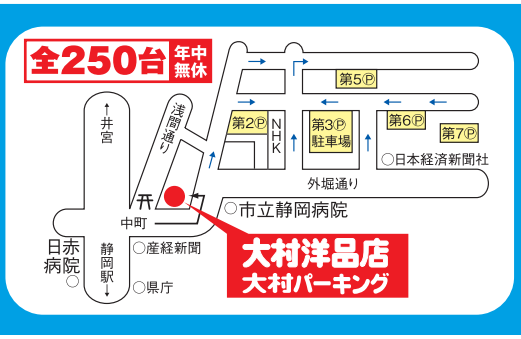
P 大村パーキング

早朝4時00分▶深夜2時00分

値下げ1時間200円

前払い 2時間350円・3時間500円・5時間750円・1日850円・1,000円

●お買上げ金額により無料サービス!（例:500円以上30分、1,500円で1時間）
●静岡浅間神社・駿府公園・お見舞・市民文化会館のお車大歓迎!!



大村パーキング 大村洋品店

bigbom クロダルマ
●作業衣・作業ズボン 大特売!!
メーカー希望小売価格より **全品3~6割引!!**

“新しい”楽しさが見つかります…

静岡駅ビル **パルシェ**

PARCHÉ 静岡市葵区黒金町49番地
静岡ターミナル開発株式会社
TEL.054-255-1081 http://www.parche.co.jp

パルシェの営業時間
本 館 10:00~20:00
食彩館 9:30~20:00
6階レストラン街 11:00~22:00
立体駐車場（駐車取扱時間） 6:00~24:00

Sing
2011 2 FEBRUARY
発行 静岡商工会議所 静岡市葵区黒金町20-8 〒420-0851 広報室 TEL.054-253-5111
http://www.shizuoka-cci.or.jp
info@shizuoka-cci.or.jp
定価400円 年間4,500円（税込）
購読料は会費に含まれています
印刷 ナガハシ印刷株式会社

企業のやる気をバックアップ

静岡県中小企業再生支援協議会

当協議会は、関東経済産業局から静岡商工会議所が委託を受けて事業を行う公的な協議会です

相談は無料!秘密は厳守!

中小企業の再生経験豊かな専門家5名が常駐し、いつでもあなたの相談に応じます。

地域全体がバックアップ!!

静岡県内の中小企業支援団体や金融機関など、地域が一体となって企業再生をバックアップします。

再生支援の流れ

1 経営相談（1次対応）

具体的な経営課題の抽出

▼

中小企業支援団体との連携による対応策のアドバイス

中小企業支援団体

■各地商工会議所、商工会（商工調停士、経営指導員）
■地域力連携拠点（経営力向上支援センター）
■政府系金融機関、銀行協会、信用金庫協会
■弁護士会、会計士協会、税理士会、中小企業診断協会

2 再生支援（2次対応）

中小企業診断士、弁護士、公認会計士、税理士等の専門家による再生支援チームのサポート

▼

再生計画の策定支援

▼

再生計画の実行とフォローアップによる支援

※1次対応は無料です。2次対応の再生計画策定の際には、第三者機関による資産査定など、必要に応じて費用を負担していただくことがあります。

当協議会の活動実績（平成23年1月15日現在）

◆相談取扱案件 554社 ◆再生計画策定支援案件 116社

お問い合わせは
静岡県中小企業再生支援協議会
〒420-0851 静岡市葵区黒金町20-8 **静岡商工会議所会館3階**
TEL 054-253-5118 FAX 054-253-7895